



## Freude pur

### Gaudeo: Home Entertainment by COSUS

**Erfreut sich regen Interesses und wachsender Nachfrage: Die neue Home-Entertainment-Lösung „Gaudeo“, die COSUS entwickelt hat, macht weiter von sich hören. In der letzten i:mail-Ausgabe“ hatten wir sie vorgestellt.**

Die gute Resonanz hat unsere Erwartung übertroffen. Claus Dietrich, der Geschäftsführer von COSUS, zeigte sich überrascht: „Ich weiß zwar, dass es eine rundum gelungene Lösung ist, denn ich nutze sie selbst. Dass sich jedoch so viele Menschen dafür interessieren und mich auf das Gaudeo-System hin ansprechen, hätte ich mir wirklich nicht träumen lassen.“



Sehr gerne führt Claus Dietrich den Gaudeo seinen Freunden und aber auch interessierten Musikliebhabern vor. In solchen Momenten mischt sich dann ein wenig Entwicklerstolz unter die Freude über das einzigartige Klangerlebnis. Denn das neue Produkt, das im Home-Entertainment-Markt einzigartig ist, wurde im Sankt Georgener Unternehmen ausgetüfelt.

Auf die Frage, ob er die zahlreichen Kundenanfragen und persönlichen Vorführungen allmählich nicht nervig findet, entgegnet er gelassen und souverän: „Weshalb denn das? Ich bin ja selbst derart begeistert darüber, was Gaudeo alles kann und wie einfach es zu bedienen ist.

Das vorzuführen und den Musikliebhabern zu demonstrieren, die sich für eine solche Lösung interessieren, mache ich mit Begeisterung.“

COSUS Mitarbeiter Matthias Haas erläutert, welche Unterstützung der Musikliebhaber erhält, wenn er sich für ein Gaudeo-System interessiert:

„Am Anfang erhält jeder potenzielle Kunde eine ausführliche persönliche Beratung. Wir stellen eine kurze Checkliste zur Verfügung, die sehr einfach gehalten ist. Damit lassen sich alle wichtigen Informationen im Handumdrehen zusammentragen.“

Tobias Thriene, Vertriebsmitarbeiter bei COSUS, ergänzt die Beschreibung aus seiner Sicht: „Wenn es erforderlich ist, fährt ein COSUS-Mitarbeiter zum Kunden und schaut sich die Situation vor Ort an. Denn es ist allemal besser zweimal hinzuschauen und die Daten nochmals zu überprüfen. So vermeiden wir unerwartete Schwierigkeiten und sorgen dafür, dass Gaudeo von Anfang an nichts als Freude macht.“

Deshalb legt Matthias Haas auch großen Wert auf die Feststellung, dass der Gaudeo individuell für den Kunden eingerichtet wird: „Wir installieren das komplette System. „Und auch nach dem Kauf lassen wir den Kunden nicht allein“, erläutert er das umfassende Servicekonzept. „Auf Wunsch können wir das System regelmäßig per Fernwartung überprüfen, um notwendige Updates zu installieren oder individuelle Sondervereinbarungen treffen.“

Doch was ist nun eigentlich das Besondere am Gaudeo? „Für einen Nutzer ist es wichtig, in allen Räumen die gleiche Musik zu hören, ein anderer möchte die Anlagen unterschiedlicher Hersteller miteinander verbinden und ein Dritter vielleicht seine umfangreiche CD-Sammlung komfortabel verwalten. Das Tolle an der Gaudeo-Lösung ist,

der Gaudeo-Lösung ist, dass sie sich durch ihren modularen Aufbau an sich verändernde Rahmenbedingungen problemlos anpassen lässt!

Ich kann nur jeden interessierten Musikliebhaber herzlich einladen, Gaudeo bei mir zuhause zu erleben – denn Gaudeo spricht für sich selbst!“ Dem ist nichts hinzuzufügen, Herr Dietrich.

## Musikgenuss im ganzen Haus in CD-Qualität

### Impressum

Herausgeber: COSUS Computersysteme und Software GmbH  
 Vi.S.d.P.: Claus Dietrich  
 Redaktion: Claus Dietrich, Claus Aisenpreis, Gregor Bonse, Nadja Dietrich, Tobias Thriene, Matthias Haas, Alexander Jägers, Jürgen Jancke

Herstellung: [www.ideadesign.de](http://www.ideadesign.de)  
 Auflage: 5000 Stück

Trotz aller Sorgfalt können wir für die Richtigkeit der Inhalte keine Gewähr übernehmen.



**COSUS**  
 Computersysteme  
 und Software GmbH

Leopoldstraße 1  
 78112 St. Georgen  
 Tel. +49 7724 9386-0  
 Fax +49 7724 9386-777  
[info@cosus.de](mailto:info@cosus.de)  
[www.cosus.de](http://www.cosus.de)



**Freie Bahn**  
 Spedition Morof profitiert durch flexible IT  
 Seite 6



**Neue Firewall**  
 Wiha setzt erneut auf die Erfahrung von COSUS  
 Seite 16



**Höchster Partnerstatus**  
 COSUS ist „Certified Partner for Enterprise Architecture“  
 Seite 30

# 20 Jahre Erfolg

# Die Gelegenheit beim Schopf gepackt

Interview mit Claus Dietrich, Geschäftsführer der COSUS GmbH

## 20 Jahre Erfolg

**COSUS: Herr Dietrich, was hat Sie dazu bewogen, sich selbstständig zu machen?**

**Dietrich:** Bei Gründung der COSUS im Jahr 1990 war der Niedergang von Nixdorf absehbar. Als Geschäftsstellenleiter der GERMA, einer Nixdorf-Tochter, die PPS-Systeme angeboten hat, wurden die Geschäfte zunehmend schwieriger und ich habe mich gefragt, wie es wohl künftig weitergehen würde. Vorausgesetzt ich würde den Schritt in die Selbstständigkeit wagen, konnte ich – durch gute Kontakte zu Siemens – mit Aufträgen rechnen. Diese Gelegenheit habe ich beim Schopf gepackt.

**COSUS: Welche Hürden hatten Sie anfangs zu nehmen?**

**Dietrich:** Zunächst waren da die normalen Herausforderungen: Woher bekomme ich das Kapital? Mit wem möchte ich zusammenarbeiten? Die erste nennenswerte Hürde tauchte auf, als ich während einer Autofahrt aus dem Radio von der Nixdorf-Übernahme durch Siemens erfuhr. Ich musste erst mal auf den Parkplatz fahren und dachte nur: „Schöner Mist, jetzt ist mein Geschäftsmodell zusammengebrochen.“ Denn wir arbeiteten für Siemens an einer neuen Mittelstands-Software. Durch die Übernahme von Nixdorf hatte Siemens „Comet“ gekauft und somit war die Basis für die Zusammenarbeit dahin. Glücklicherweise stellte ich fest, dass Siemens-Partner bessere Rabatte auf Hardware erhielten als die eigenen Siemens-Nixdorf-Geschäftsstellen. Daraufhin erwarben die süddeutschen Geschäftsstellen ihre Hardware bei COSUS. Immerhin dauerte es circa ein Jahr, bis die Sache aufblühte und Geschäftsstellen und Partner gleichgestellt wurden.

**COSUS: Was war im Rückblick eine Fehlentscheidung, welches Ihr größter Glücksgriff?**

**Dietrich:** Jeder, der ein Unternehmen führt, trifft falsche Entscheidungen und macht Fehler, das bleibt nicht aus. Mal sind es größere, mal kleinere Fehler. Wichtig ist, dass die Fehler weniger Schaden anrichten als die richtigen Entscheidungen Erfolge bringen. Die Bilanz muss positiv sein. Eine Fehlentscheidung der COSUS war sicher, dass



Claus Dietrich, Geschäftsführer der COSUS GmbH

wir sehr früh auf das Thema Internet gesetzt haben und uns bereits wieder daraus verabschiedet hatten, als alle anderen anfangen damit Geld zu verdienen. So etwas ist natürlich ärgerlich. Zu den glücklicheren Entscheidungen gehören sicher die Schulungen, die wir über lange Zeit für das Arbeitsamt durchgeführt haben.

Das hat COSUS insgesamt einen großen Schritt weitergebracht. Als „Glücksgriffe“ haben sich auch unsere Mitarbeiter erwie-

sen: Ohne sie wäre COSUS nicht dort, wo sie heute ist. Gute und richtige Entscheidungen gab es auch bei der Wahl unserer Vertriebsprodukte. Es ist schwierig, einzelne hervorzuheben, aber im ERP-Umfeld gehören eEvolution und Semiramis dazu. Wir starteten mit eEvolution – vormals Apertum - und Semiramis ist heute die perfekte Ergänzung. Im

**COSUS: Weshalb haben Sie Sankt Georgen als Standort ausgesucht?**

**Dietrich:** Zum einen habe ich einen familiären Bezug zu Sankt Georgen: Mein Vater ist hier aufgewachsen. Und zum anderen habe ich hier schlicht alles bekommen, was ich brauchte. Ich fing das Geschäft in meinem Privathaus an, das war die kostengünstigste Lösung. Als der vierte Mitarbeiter hinzu kam, wurde es jedoch zu eng. Einer meiner Mitarbeiter hatte zuvor im Technologiezentrum gearbeitet und stellte den Kontakt zum damaligen Geschäftsführer, Dr. Karrer, her.

Beim ersten Treffen war mir klar, dass die „Chemie“ stimmt. In der Folge bewahrheitete sich dieser Eindruck und ich bekam obendrein sehr viel Unterstützung. Dr. Karrer hat mich beispielsweise bei den Banken unterstützt oder auch bei den durchaus heiklen Gesprächen mit Siemens.

Als kurz danach Herr Knorpp neuer Geschäftsführer des Technologiezentrums wurde, setzte sich das sehr gute

Verhältnis fort. Auch durch ihn erfuhr die COSUS ein hohes Maß an Unterstützung. Die Stadtverwaltung möchte ich ebenfalls lobend erwähnen. Immerhin hält sie uns beinahe seit Anbeginn die Treue und kauft von COSUS verschiedene IT-Lösungen. Die städtischen Rahmenbedingungen sind gut, wir haben keinen Grund zu klagen oder gar unseren Standort zu wechseln. Sankt Georgen hat heute übrigens einen guten Klang als IT-Standort. Hier sind eine Reihe namhafter Unternehmen entstanden.

**COSUS: Der IT-Bereich unterliegt einem stetigen Wandel. Wie wirkt sich das auf**

**Ihre Unternehmensführung aus?**

**Dietrich:** Zum Beispiel dadurch, dass ich mir die richtigen Mitarbeiter suche. COSUS braucht Mitarbeiter, die sich auskennen, und die gewillt sind, sich kontinuierlich weiterzubilden. Sie sollten frühzeitig erkennen, wenn sich neue Trends herausbilden, die Chancen am Markt haben könnten. Dazu gehört auch der enge Dialog mit unseren Kunden, um zu erkennen, wo es neue Herausforderungen gibt. Dann kommt es für das Unternehmen nur noch darauf an die entsprechenden Ideen zu entwickeln, wie man ihnen lösungsorientiert und kostenbewusst begegnen kann.

**COSUS: Personalauswahl und Führung Ihrer Mitarbeiter sind für Sie sehr wichtig. Welches sind Ihre Erfolgskriterien?**

Ich weiß nicht, ob es „entscheidende“ Kriterien gibt. Es kommt immer auf den Einzelfall an. Je nach Position variieren die Anforderungen. Soziale Verantwortung und soziale Kompetenz sind für mich sehr wichtig. Beides muss in einem Unternehmen von oben bis unten durchgängig vorhanden sein. COSUS ist hier auf einem guten Weg, wie ich finde.

Bislang hat es sich stets günstig gefügt, dass die Mitarbeiter alle hier aus der Region stammen oder schon länger hier wohnen. Denn sie sind an die klimatischen Gegebenheiten gewöhnt und brechen nicht gleich zusammen, wenn sie den ersten Winter in Sankt Georgen mitmachen müssen. Sie wissen einfach, was sie hier oben erwartet. Ich denke, dass meine Mitarbeiter wahrnehmen, dass ich versuche mit gutem Beispiel voran-

Liebe Leserinnen und Leser,

Sie halten eine ungewöhnliche Ausgabe der „i:mail“ in Händen, denn sie steht unter dem Motto „20 Jahre Erfolg“. Was schreibt man, angesichts der Bedeutung dieses Ereignisses in einem Editorial? Ich habe mich entschieden, das darzustellen, was an COSUS hervorzuheben ist, was unser Unternehmen von anderen Systemhäusern unterscheidet: COSUS steht für ein engagiertes Team, das sich ganz Ihrem Projekterfolg verpflichtet fühlt, für zuverlässige Lieferanten – und nicht zuletzt für treue Kunden.

Sicher, auch bei COSUS knirscht es ab und zu im Gebäck - doch kennen Sie ein Unternehmen, bei dem das anders ist? Was für mich zählt, ist die Tatsache, dass die guten Zeiten die schwierigeren deutlich überwiegen. Das ist wohl der wesentliche Grund, weshalb COSUS heute auf 20 Jahre zurückblicken kann.

Und auch in Zukunft haben wir viel vor: Unsere nächste Hausmesse findet am 6. Mai 2010 statt. Wie immer haben wir die wichtigen IT-Themen mit hoher Praxisrelevanz für Sie vorbereitet: Servervirtualisierung, ERP-Software Semiramis, Lösungen zur Datensicherheit, Business Intelligence, u.v.m.

Viel Spaß beim Stöbern in unserer Jubiläumsausgabe wünscht Ihnen

herzlichst, Ihr

Claus Dietrich  
Geschäftsführender Gesellschafter



„Wichtig ist doch, dass die Zahl der Missgeschicke weniger Schaden anrichtet als die richtigen Entscheidungen Erfolge bringen. Die Bilanz muss positiv sein.“

Claus Dietrich, Geschäftsführer der COSUS GmbH



zugehen, wenn es um soziale Verantwortung geht. In den neunziger Jahren haben wir deshalb lange eine Bildungsmaßnah-

**COSUS:** *COSUS ist kein kleines Systemhaus aber auch kein großes. Woher kommt ihr guter Ruf bei den Herstellern?*



Web“ und ihrer weltumspannenden Verbreitung. Diese Entwicklung ist übrigens für die gesamte Menschheit von enormer Bedeutung. Wie kaum eine andere Technik hat sie unser Leben verändert und wird es weiterhin tun. In der Kulturgeschichte gibt es kaum Vergleichbares, vielleicht noch der Buchdruck oder das Alphabet. Es ist faszinierend, dass wir an dieser Umwälzung teilnehmen und ihre Entwicklung aus den Anfängen heraus miterleben können.

Einer der größten Flops war zweifelsohne der „Millennium-Bug“, die „Jahr-2000“-Hysterie. Viel Wirbel um fast nichts. Ich halte nichts von Horrorszenarien, die ja immer wieder mal, in verschiedenen Variationen, an die Wand gemalt werden. Die meines Erachtens schwerwiegendste Fehleinschätzung datiert aus dem Jahr 1977 und stammt vom Gründer von „Digital Equipment“: Er meinte, es gäbe keinen Grund, warum irgendjemand in der Zukunft einen Computer bei sich zu Hause haben sollte. Nun, die Treffsicherheit dieser Vorhersage kann jeder selbst überprüfen.

**COSUS:** *Würden Sie heute noch einmal den Schritt in die Selbstständigkeit wagen?*

**Dietrich:** Ich würde es immer wieder tun, ich bin so blöd ...

**COSUS:** *Was raten Sie einem Menschen, der den Schritt in die Selbstständigkeit wagen will?*

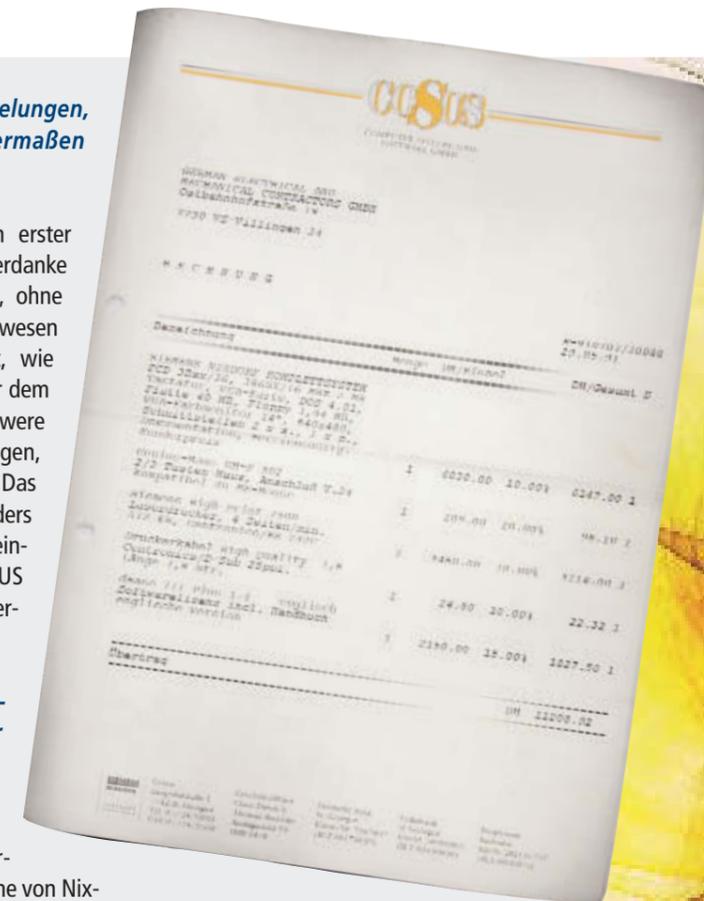
Er sollte selbstverständlich von seiner Idee, seinem Konzept überzeugt sein und es muss einen Markt dafür geben. Die beste Idee nützt nichts, wenn sie sich nicht in klingende Münze umsetzen lässt. Und er muss den unbedingten Willen haben, es schaffen zu wollen. Meines Erachtens ist es besonders wichtig, dass man Gesprächspartner hat, mit denen man seine Ansichten und Ideen reflektieren kann. Erst im Dialog mit anderen kann man seine eigenen Stärken und Schwächen aber auch die seiner Geschäftsidee und des Handelns herausfinden.

**COSUS:** *Wie ist es COSUS gelungen, das Krisenjahr 2009 einigermaßen unbeschadet zu überstehen?*

**Dietrich:** Das verdanken wir in erster Linie unseren Kunden! Und das verdanke ich ebenso meinen Mitarbeitern, ohne die dieser Erfolg nicht möglich gewesen wäre. Es hat mich beeindruckt, wie geschlossen sie in der Krise hinter dem Unternehmen standen. Auch schwere Entscheidungen wurden mitgetragen, es gab keine „heiligen Kühe“. Das muss ich an dieser Stelle besonders herausstellen. Als Lohn der gemeinsamen Anstrengung hat COSUS auch 2009 ein positives Betriebsergebnis erzielt.

**COSUS:** *Welches war das wichtigste Ereignis während Ihrer Unternehmensgeschichte?*

**Dietrich:** Das nachhaltigste war zweifelsohne das eingangs erwähnte Erlebnis mit der Übernahme von Nixdorf durch Siemens. Für einen Moment hat's mir da wirklich den Boden unter den Füßen weggezogen. Denn die Grundlage meines Geschäfts war ja erstmal futsch.



Ein anderes prägendes Erlebnis hatte ich Mitte der Neunziger Jahre. Völlig unerwartet erklärte die Bank, mit der COSUS zusammenarbeitete, die IT-Branche für viel zu risikobehaftet. Die laufenden Kredite dieser Unternehmen wurden von heute auf morgen gekündigt. So musste ich also innerhalb von zwei oder drei Monaten meinen Kredit dort zurückzahlen. So etwas vergisst man nicht. Aber zum Glück gehört das mittlerweile zur Historie.

**Herr Dietrich, wir danken Ihnen für das Interview!**



me für gering qualifizierte Menschen gefördert. Heute unterstützt COSUS Kinder in Schwellenländern, damit sie bessere Berufschancen haben. Als ECDL-Prüfungszentrum hat COSUS gemeinsam mit der PE-Stiftung und der Kaufmännischen Schule Villingen bis heute bereits 1.890 ECDL-Prüfungen abgenommen. Eigentum ist nicht nur ein Glücksfall, sondern es verpflichtet auch zum Helfen!

**COSUS steht für Kontinuität und das wissen auch unsere Lieferanten.**

**COSUS:** *Ein zwanzigjähriges Firmenbestehen ist in der Branche selten. Worauf führen Sie Ihren Erfolg zurück?*

**Dietrich:** Das Glück ist ein Rindviech und sucht seinesgleichen... Spaß beiseite - Wir waren konsequent genug, nicht auf jeden Hype aufzuspringen, der im IT-Umfeld aufgetaucht ist. Und wir hatten stets die richtigen Mitarbeiter an Bord.

**Dietrich:** COSUS steht für Kontinuität und das wissen auch unsere Lieferanten. Das Produkt muss natürlich passen und am Markt angenommen werden. Nehmen Sie Citrix als Beispiel: Die Anfangszeit war holprig, im Laufe der Jahre war nicht immer alles frei von Unstimmigkeiten. Dennoch hatte man immer einen gemeinsamen Fokus: den zufriedenen Kunden. Eine derart lange und verlässliche Partnerschaft weiß ein Lieferant zu schätzen. Uns geht es mit unseren Kunden auch nicht anders!

**COSUS:** *Was war für Sie eine herausragende IT-Entwicklung und welches der größte Flop?*

**Dietrich:** Da muss ich nicht lange nachdenken, die überragende Entwicklung war das Internet in Form des „World Wide

**Unternehmen**

**COSUS GmbH**

- IT-Systemhaus
- Schwerpunkte: ERP-Systeme (Semiramis, eEvolution), Systemtechnik, Internetdienstleistungen, Schulungen
- gegründet 1990
- Standorte: St. Georgen (Hauptsitz), Freiburg, Waiblingen (Niederlassungen)
- geschäftsführender Gesellschafter: Claus Dietrich
- 100 % eigenfinanziertes Unternehmen
- seit der Gründung keinerlei Rückabwicklungen
- über 1.000 erfolgreiche Projekte (Komplettinstallationen)

# Erfolgspartnerschaft

Die Unternehmensgruppe Morof aus Althengstett beglückwünscht COSUS



**Volker Günter, IT-Leiter der Otto Morof Spedition GmbH und der Otto Morof Tief- und Straßenbau GmbH, Althengstett:**

**Mit COSUS verbindet uns eine 20jährige Partnerschaft. Gemeinsam haben wir die IT so gestaltet, dass sie mit der Geschäftsentwicklung unseres Unternehmens aktiv Schritt halten und sie nachhaltig unterstützen konnte.**

Der erste Kontakt zwischen unserem Unternehmen und COSUS kam 1991 zustande. Damals war „Nixdorf“ Hardwarelieferant von Morof und COSUS wiederum deren Partner.

Am Anfang der Geschäftsbeziehung stand ein überschaubares Projekt: Drucker sollten an ein bestehendes SCO-UNIX-System angebunden werden. COSUS erhielt von uns den Auftrag, eine Reihe von Matrix-Nadel-Druckern, die Nixdorf damals lieferte, an das unternehmens-

engen - und wie sich herausstellen sollte einer überaus erfolgreichen - Zusammenarbeit, die nun ins zwanzigste Jahr geht. Für die schnelllebige IT-Branche

ist das gewiss keine Selbstverständlichkeit.

COSUS hat uns während der vielen Jahre stets

begleitet und gut beraten. Gemeinsam haben wir die Weichen so gestellt, dass die Unternehmensentwicklung IT-technisch und wirtschaftlich optimal gestaltet werden konnte.

## Erfolgreiche Unternehmensentwicklung

Als traditionelles Familienunternehmen ist die Morof-Gruppe seit der Gründung kontinuierlich gewachsen. Auf beiden Geschäftsfeldern haben wir uns nachhaltig weiterentwickelt.

Die Spedition ist vom klassischen Spediteur, mit eigenem Fuhrpark, zum Spezialdienstleister für den Maschinenbau avanciert. Neben europaweiten Aufträgen organisieren wir heute Transporte rund um den Globus. Dabei werden komplette Industriemaschinen und Produktionsanlagen abgebaut, verladen und umgezogen. Neben modernster Technik ist dazu spezielles Know-how notwendig. Dass wissen unsere Kunden und schätzen die

besonderen Fähigkeiten „ihrer Spedition Morof“ in diesem Umfeld.

Im Tief- und Straßenbau haben wir die Entwicklung in den technischen Bereichen ebenfalls stark vorangetrieben. Hier arbeiten wir heute ebenfalls mit modernster Maschinenteknik und hervorragend geschultem Perso-

nal. So bleiben wir konkurrenzfähig und sind in der Lage, die immer kürzeren Bauzeiten zu erzielen, die Kunden heute erwarten.

**In allen Bereichen wurden und werden wir von COSUS optimal unterstützt.**

Beide Zweige der Morof-Gruppe, die Spedition und der Baubereich, sind über die Grenzen hinaus bekannt für Qualität und erst-

klassige Leistungen. Wir setzen Maßstäbe in unserem jeweiligen Marktsegment.

## Flexible IT fördert Wachstum

In der Vergangenheit haben wir die Herausforderungen stets erfolgreich gemeistert. Das betrifft sowohl die Marktanforderungen und Kundenerwartungen, denen ein Unternehmen gerecht werden muss, als auch die Ansprüche, die das Unternehmen an sich selbst stellt. Wir verfolgen das strategische Ziel, uns durch Leistung und Qualität vom Wettbewerb abzuheben.

Dieser Strategie mussten wir auch im Bereich der Unternehmens-IT gerecht werden. Es war und ist für uns von allergrößter Bedeutung, stets auf dem neuesten technischen Stand zu sein. Durch vorausschauende Beratung hat COSUS entscheidend dazu beigetragen, dass die IT diesen hohen Ansprüchen gerecht werden konnte. COSUS hat uns in dieser Hinsicht stets hervorragend beraten und die Balance zwischen Kür und Pflicht gemeinsam mit uns immer gefunden.

## Partnerschaftliche Zusammenarbeit

Die Unternehmensentwicklung hat die IT-Landschaft unseres Unternehmens nachhaltig geprägt. Aus dem Bereich der mittleren Datentechnik kommend, haben wir uns frühzeitig mit SCO-UNIX und der offenen PC-Welt beschäftigt.

Mit COSUS haben wir frühzeitig unser erstes Netzwerk auf Basis einer BNC-Verkabelung mit einem Windows NT-Server realisiert. Im Laufe der Jahre kamen zahlreiche weitere, anspruchsvolle IT-Projekte hinzu: Infrastrukturerneuerung (Verkabelung), Verbindung unserer beiden auch räumlich getrennten Unternehmen, Sicherheitstechnik (Firewall), Kommunikationsbereich (Exchange und VoIP), die Erweiterung der kompletten Serverlandschaft.

In allen Bereichen wurden und werden wir von COSUS optimal unterstützt.

Und auch zwischendrin gab es immer wieder eine Menge zu tun, immer wieder waren Erneuerungen und Anpassungen notwendig. Heute sind in unserem Unternehmen beispielsweise 90 Prozent der firmeneigenen Server virtualisiert. Im Anwendungsbereich arbeiten wir bereits seit Jahren erfolgreich mit Citrix Metaframe bzw. den Nachfolgeprodukten. Und auch in anderen IT-Bereichen leistet COSUS den notwendigen technischen Support.

So ist es verständlich, dass sich zwischen unseren Unternehmen über die Jahre ein sehr enges Verhältnis zueinander entwickelt hat. Beide Firmen passen von der Denkweise und von den Vorstellungen sehr gut zusammen. Unser Geschäftsführer, Thomas Morof, brachte es kürzlich auf den Punkt: „Wir sehen COSUS nicht als Lieferanten, sondern als Partner!“

Wir freuen uns, COSUS zu zwanzig Jahren Erfolg beglückwünschen zu können, und hoffen auf einen langen weiteren gemeinsamen Weg!

Ihr Volker Günter  
IT-Leiter

Grußwort



Liebes COSUS-Team,

immer wieder kann man sich fragen: Was ist Erfolg für ein Unternehmen? Ist Erfolg das rasche monetäre Wachstum? Ist Erfolg die Marktübernahme und das Verdrängen von Konkurrenten? Kann Erfolg lediglich als „Nummer 1“ verzeichnet werden?

Für mich ist Erfolg nicht nur im direkten Wettbewerb messbar – Erfolg stellt sich für ein Unternehmen auch als Stabilität und Erfahrung dar. Erfolg ist, die Zufriedenheit der Mitarbeiter und Kunden zu spüren und neue Herausforderungen zu meistern. Seit 20 Jahren schreibt COSUS nun schon seine Erfolgsgeschichte. Im Hinblick auf die vielen wirtschaftlichen Hoch- und Tiefpunkte, gerade im Bereich der New Economy, ist dies eine beachtliche Zeit.

20 Jahre sind eine lange Zeitspanne, in welcher Erfolge gefeiert aber auch Niederlagen überwunden und in welcher Erlebnisse verarbeitet sowie Erfahrungen gesammelt werden.

COSUS kann mit seinem 20-Jährigen Bestehen vor allem auf die nun schon langjährige Erfahrung in der Entwicklung von IT-Lösungen stolz sein und als persönlichen Erfolg verzeichnen. Mit mittlerweile 36 Mitarbeitern in St. Georgen und den 2 weiteren Büros in Freiburg und Nürtingen ist COSUS zu einem in der Tat erfolgreichen Unternehmen herangereift und bezeugt damit seine Stärken und Kompetenzen.

Mitwirkend am Erfolg ist auch die starke Kundenorientierung von COSUS, die sich mit Kunden in ganz Deutschland und sogar in Großbritannien und der französischsprachigen Schweiz auf ganzer Linie ausgezahlt hat. Auch als Partner von vielen namhaften Unternehmen konnte sich COSUS etablieren. Als Bürgermeister der Stadt St. Georgen kann ich nur betonen, wie wichtig solche Partnerschaften sind. In einer Partnerschaft wird unterstützt und geholfen. Mit der nun schon so langen Partnerschaft, die mit COSUS als ansässigen Unternehmen besteht, kann sich St. Georgen äußerst glücklich schätzen. Und genau so eine Partnerschaft ist für mich persönlich und für die Stadt St. Georgen als Erfolg zu verzeichnen.

Das 20-Jährige Jubiläum ist für COSUS ein Grund kurz inne zu halten und zu feiern. Dem Unternehmen wünsche ich auch namens des Gemeinderats eine weiterhin erfolgreiche Zukunft und allzeit gute Geschäfte.

Ihr Michael Rieger  
Bürgermeister

Volker Günter, Leiter IT

eigene IT-System anzupassen. Bereits kurze Zeit später haben wir gemeinsam mit COSUS die Individualprogrammierung einer Marketingsoftware umgesetzt. Das war das erste größere Projekt, das wir gemeinsam realisiert haben.

Zugleich bedeutete es auch den Beginn einer

# Auf dem neuesten Stand

COSUS erneuert kommunales IT-Netzwerk



Bei der Kreisverwaltung Bad Kreuznach hatte man eine Netzwerkumgebung im Einsatz, die schon sehr in die Jahre gekommen war. Eine Erneuerung war dringend geboten, da die eingeschränkte Leistungsfähigkeit der IT-Infrastruktur eine effiziente Durchführung der Verwaltungsprozesse zusehends erschwerte.

Für den IT-Verantwortlichen der Verwaltung, Rainer Schmitt, war völlig klar, dass man mit einer Netzwerkinfrastruktur, die seit mehr als neun Jahren nahezu unverändert bestand, nicht mehr allzu lange würde erfolgreich arbeiten können. Insbesondere

innerhalb der vergangenen Dekade kamen neue internetbasierende Technologien zur Anwendung, die erhöhte Anforderungen an die Leistungsfähigkeit der gesamten IT-Umgebung stellen.

Da COSUS bereits seit mehreren Jahren der wichtigste IT-Lösungspartner der Kreisverwaltung Bad Kreuznach ist, lag es eigentlich nahe, die Realisierung dieses Projekts COSUS zu übertragen. „Gerne hätte ich mich gleich direkt für COSUS entschieden“, so Rainer Schmitt, „doch die öffentliche Hand ist an strenge Vergaberichtlinien gebunden. Deshalb mussten wir das ganze Projekt öffentlich ausschreiben. Immerhin ging es dabei um über zwanzig 3COM-Switche, diverse Cisco-Router und eine Reihe technischer Dienstleistungen.“

Umso erfreulicher war es, dass nach Ablauf der Abgabefrist COSUS das wirtschaftlich günstigste Angebot vorgelegt hatte. „Bei COSUS wusste ich ja, woran ich bin. Matthias Haas betreut uns schon seit vielen Jahren

sehr gut“, äußerte sich Herr Schmitt zufrieden.

Matthias Haas, der verantwortliche Techniker bei COSUS, beschreibt die Erfahrungen der bisherigen Zusammenarbeit aus seiner Sicht: „Wenn man einen Kunden über lange Jahre hinweg betreut, entwickelt sich ein gewisses Zusammenspiel. Man kennt die Besonderheiten und technischen Herausforderungen und muss nicht wegen Kleinigkeiten nachfragen. Das trägt sicher mit dazu bei, dass Projekte

effizienter und erfolgreicher realisiert werden können.“

Die Projektplanung zur Netzwerkerneuerung,

die COSUS gemeinsam mit dem Kunden festgelegt hatte, sah drei wesentliche Stufen vor.

Im ersten Schritt sollte die technische und zeitliche Projektierung erfolgen, darin enthalten ein detaillierter Rollout-Plan und einzelne Checklisten, die abzuarbeiten waren.

Im Anschluss daran war die Erneuerung der aktiven LAN-Komponenten (Switche) vorgesehen. An allen Standorten des Kunden mussten die COSUS Techniker die Verkabelung, Installation und Konfiguration der Switches und Trunks nach Kundenvorgabe durchführen. Im letzten Projektschritt sollten die aktiven WAN-Komponenten (Router) zur Standortverbindung erneuert werden. Auch diese Geräte mussten von COSUS Technikern konfiguriert und in die Umgebung integriert werden.

Nach dem Abschluss aller technischen Arbeiten kann ein erstes Fazit gezogen werden: Die historisch gewachsenen öffentlichen IPs gehören der Vergangenheit an. Das gesamte

Netzwerk ist optimal konfiguriert und kann mit den künftigen technischen Anforderungen Schritt halten. Kommunikationsprobleme zwischen den einzelnen Standorten, die aufgrund technischer Überbrückungen (Bridges) entstanden waren, treten nun nicht mehr auf. In der aktuellen Netzwerklösung wird sauber zwischen den einzelnen Bereichen geroutet. Rainer Schmitt ist deshalb hochzufrieden mit dem Ergebnis: „COSUS hat einmal mehr bewiesen, dass sie wissen, wovon sie sprechen.“

Das hören wir gern – danke Herr Schmitt!

**Details**

Landkreis Bad Kreuznach  
(Rheinland-Pfalz)

- 119 Gemeinden
- Fläche: 863,66 qkm
- Einwohner: 159.529
- 450 Beschäftigte in der Verwaltung
- 6 Verwaltungsstandorte

Branchen: Produzierendes Gewerbe  
Dienstleistung  
Weinbau  
Fremdenverkehr  
Land- und Forstwirtschaft

**Ihre Fragen beantwortet:**

Matthias Haas  
Tel. +49 7724 9386-926  
matthias.haas@cosus.de  
www.cosus.de



# GRATULATION ZUM JUBILÄUM

Als einer der weltweit größten Titan-Hersteller haben wir uns für eine Zusammenarbeit mit COSUS entschieden. Durch den Einsatz der ERP II Software SEMIRAMIS können wir Collaboration-Szenarien effizient abbilden. Ein entscheidender Vorteil in der grenzüberschreitenden Zusammenarbeit. Happy Birthday, COSUS!





COMARCH  
SEMIRAMIS

Wir gratulieren herzlich zum  
20-jährigen Firmenjubiläum!



»sie **hat's**

ERP<sup>II</sup>-SOFTWARE FÜR STARKE UNTERNEHMEN | [www.semiramis.com](http://www.semiramis.com)

# Starke Partnerschaft für den gemeinsamen Erfolg

COSUS gibt Kunden Sicherheit



Adnan Demir, Channel Account Manager, SonicWALL B.V.

Erst einige Monate währt die Zusammenarbeit der beiden Unternehmen COSUS und SonicWALL, aber bereits nach kürzester Zeit konnten beide Unternehmen zusammen erste Erfolge realisieren – eine vielversprechende Partnerschaft dank ausgereifter Produkte, fundiertem Know-how und großem Engagement für die gemeinsamen Kunden.

Alles sprach für eine Zusammenarbeit als sich die beiden Unternehmen im Jahr 2009 erstmals zusammenfanden: COSUS suchte einen technisch innovativen Anbieter von Firewalls, um bestehenden wie auch neuen Kunden Sicherheitslösungen anbieten zu können, die verlässlich und leistungsstark sind. Gleichzeitig hielt SonicWALL nach einem kompetenten und engagierten Partner Ausschau, der Kunden wie Interessenten in der Region des Schwarzwaldes betreut und unterstützt. In

COSUS fand SonicWALL ein Systemhaus mit fundiertem Firewall-Know-how und langjähriger Erfahrung im Bereich IT-Security.

Binnen kürzester Zeit erreichte COSUS den Partner-Status „Silver“ – die zweithöchste Stufe des Partnerprogramms. Die Gründe hierfür liegen auf der Hand: Der durchschlagende Erfolg von COSUS basiert auf der

Der durchschlagende Erfolg von COSUS basiert auf der Kompetenz des Unternehmens.

Kompetenz des Unternehmens und dem wachsenden Bedarf im Markt nach verlässlichen und kosteneffizienten Security-Lösungen. Die professionelle Umsetzung durch COSUS – von der Beratung und Konzeption bis hin zu Implementierung, Support und Schulung – ist der Garant für funktionsfähige Gesamtlö-

sungen und zufriedene Kunden.

## Lösungen, die überzeugen

SonicWALL unterstützt den gemeinsamen Erfolg dabei mit dem passenden Produktportfolio: Für den Einsatz im gehobenen Mittelstand – und damit bei Kunden von COSUS – bieten sich vor allem die Appliances der Serie NSA an.

Gerade für mittelständische Unternehmen ist es von größter Bedeutung, dass sie sich auf ein sicheres, stabiles Netzwerk verlassen können und alle geschäftskritischen Anwendungen hochverfügbar sind. Denn auch sie müssen sich gegen eine wachsende Zahl von Angriffen zur Wehr setzen, deren Ziel es ist, die Datenübertragung zu stören, die Performance herabzusetzen und die Datenintegrität zu beeinträchtigen.

## Umfassende Sicherheit bei höchster Performance

Die NSA-Serie ermöglicht dank der leistungsstarken Kombination aus Intrusion Prevention, Viren- und Spyware-Schutz und der auf Anwendungsebene aktiven Application Firewall modernes und leistungsstarkes Unified Threat Management (UTM) gegen verschiedenste Angriffsformen.

Die NSA-Appliances sind mit erweiterter Routing-, Hochverfügbarkeits- und High-Speed-IPSec- sowie VPN-Technologie ausgestattet. Mit der Multi-Core-Architektur und der patentierten Reassembly-Free Deep Packet Inspection-Technologie (RFDPI) bietet SonicWALL umfassenden Netzwerkschutz ohne die Performance zu beeinträchtigen. Die Deep Packet Inspection prüft jedes ein-



Produkt aus der NSA-Serie: NSA2400 oder NSA 3500

zelne Datenpaket zu 100 Prozent auf interne oder externe Bedrohungen in Echtzeit und übertrifft damit herkömmliche Sicherheitslösungen bei weitem. Dank der High-Speed-Multi-Core-Prozessorplattform wird die Leistung von geschäftskritischen Netzwerken und Anwendungen nicht beeinträchtigt.

## Gemeinsam mehr erreichen – heute und in Zukunft

Zu den Kunden, die COSUS für die Sicherheitslösungen der Serie NSA von SonicWALL begeistern konnte, gehört unter anderem IMS Connector Systems, ein internationales Technologieunternehmen, das auf die Entwicklung und Herstellung von Hochfrequenz-Verbindungstechnik spezialisiert ist. Das Unternehmen ist weltweit tätig und hat unter anderem auch seine Standorte in Ungarn und China mit den SonicWALL-Lösungen NSA 2400 und NSA 3500 ausgestattet.

Auch die Spedition Morof, eines der bedeutendsten Spezialtransportunternehmen im süddeutschen Raum, setzt auf diese beiden SonicWALL-Produkte. Ebenso beliebt bei Kunden aus dem gehobenen Mittelstand ist die NSA 4500. Aktuell arbeitet COSUS an weiteren Security-Projekten, in denen SonicWALL-Lösungen zum Einsatz kommen werden – eine Partnerschaft mit Potenzial für die Zukunft.

Das SonicWALL-Team wünscht den COSUS-Mitarbeitern auch weiterhin viel Erfolg. Wir freuen uns, die Entwicklung Ihres Unternehmens begleiten zu dürfen und auf eine gemeinsame, spannende Zukunft.

## Herzlichen Glückwunsch zum 20-jährigen Firmenjubiläum!

Adnan Demir,  
Channel Account Manager, SonicWALL B.V.

## Daten & Fakten

- **SonicWALL sorgt für Netzwerksicherheit**  
Mit den Modellen SonicWALL NSA 240, NSA 2400, NSA 2400MX, NSA 3500 und NSA 4500 bietet die NSA-Serie skalierbare Netzwerksicherheitslösungen für Unternehmen jeder Größenordnung und für jede Anforderung.
- **Rund-um-Schutz.**  
Die SonicWALL-Lösungen integrieren neben Intrusion Prevention, Gateway Anti-Virus und Anti-Spyware eine Reihe von Application-Firewall-Tools.
- **Skalierbare Lösung.**  
Die Appliances scannen und neutralisieren Bedrohungen mit unbegrenzter Dateigröße und bieten eine nahezu unlimitierte Anzahl gleichzeitiger Verbindungen ohne die Geschwindigkeit zu beeinträchtigen.
- **Hochverfügbarkeit.**  
Die NSA-Produkte gewährleisten maximale Netzwerkbandbreite und einen hochverfügbaren, unterbrechungsfreien Zugriff auf geschäftskritische Ressourcen.
- **Höchste Leistung.**  
Die gebündelte Rechenpower mehrerer Prozessorkerne steigert den Datendurchsatz und ermöglicht die Analyse von Datenpaketen bei gleichzeitig reduziertem Energieverbrauch.
- **Standardisiertes VoIP.**  
Die SonicWALL-Produkte schützen die gesamte VoIP-Infrastruktur – von den Kommunikationsanlagen bis hin zu den VoIP-fähigen Geräten wie SIP-Proxies, H.323-Gatekeepern und Call-Servern.
- **Sicherheitsdienste in drahtlosen Netzen**  
Die NSA-Appliances können auch als Secure Wireless Switch und Controller fungieren. Sie erkennen und konfigurieren SonicPoints für den sicheren Remote-Zugang in verteilten Netzwerkeumgebungen.
- **Integrierte Quality-of-Service-Features.**  
Die QoS-Features gewährleisten eine leistungsfähige und flexible Bandbreitenverwaltung für VoIP, Multimedia und geschäftskritische Anwendungen.

Grußwort

Genial media

Herzlichen Glückwunsch zu 20 Jahren COSUS.

In Zeiten wie diesen, sind 20 Jahre ganz besonders bemerkenswert, speziell in der sehr lebendigen IT-Welt. Wandlungsfähigkeit, Flexibilität und die Bereitschaft, sich stets weiter zu bilden, zeichnen die Branche aus. Nur wem dies gelingt, der bleibt sozusagen im Rennen.

COSUS war uns in den letzten Jahren immer wieder ein guter, fairer Partner, mit dem wir sehr gerne zusammen arbeiten. Was COSUS besonders aus Sicht des Lieferanten auszeichnet? Vereinbarungen werden gehalten, Zahlungen erfolgen stets prompt und wir haben das Gefühl so gut wie ein Kunde behandelt zu werden. Gerne werden wir auch die nächsten 20 Jahre ein Partner an der Seite von COSUS sein.

In diesem Sinne wünschen wir COSUS weiterhin viel Erfolg.

Myriam Nürnberger

Genial-Media GbR  
Postfach 1316  
78545 Spaichingen  
www.genial-media.de

## Herzlichen Glückwunsch zum 20-jährigen Firmenjubiläum

rm - elektrik gmbh  
Elektronische Bauteile

CONETIS

ROMETSCH  
Schneide- und Kabelbearbeitungstechnik GmbH

IHR Partner für:

- Kabelkonfektion und Gerätebau
- Computer- und Netzwerktechnik
- W-LAN und Hotspot-Lösungen
- Maschinen zur Kabel- und Drahtbearbeitung



Heiligenfeld 10, 72160 Horb am Neckar

Weitere Informationen unter: <http://www.conetis.de> bzw. 07451 / 8421

# International geschützt

Die Fritz Kübler GmbH vertraut beim Tausch seiner Firewalls seinem Systemtechnikpartner COSUS



**Die Fritz Kübler GmbH aus Villingen-Schwenningen muss zahlreiche internationale Standorte zuverlässig schützen und vertraut dabei auf die zwanzigjährige Erfahrung von COSUS**

Ob in der Weg- und Winkelsensorik, der Anzeige- und Zähltechnik oder der Signalübertragung: Die Fritz Kübler GmbH aus Villingen-Schwenningen fühlt sich stets den gleichen Grundsätzen verpflichtet: Ausgezeichnete Qualität und innovative Produkte, gepaart mit einem exzellenten Service sind die Eckpfeiler des Unternehmenserfolges.

Um den eigenen hohen Anforderungen gerecht werden zu können, ist eine ständige Verfügbarkeit der IT-Systeme unabdingbar. Dazu gehört auch der Schutz der Systeme vor Angriffen von

außen. „Wir können es uns nicht erlauben Schnellschüsse zu starten, eine Ablösung einer bestehenden Firewall-Lösung will bei uns gut geplant sein“, beschreibt Thomas Frösch, zuständig für die IT-Sicherheit im Unternehmen, die Anforderungen. Und so wurde erst einmal ein Lastenheft erstellt, als es darum ging, die bestehende Firewall abzulösen.

„Es hat uns gut gefallen, dass COSUS uns in diesem Projekt über einen längeren Zeitraum auch vorab beratend begleitet hat. So konnten wir verschiedene Aspekte sorgfältig abwägen und die für uns wichtigen Kriterien gezielt herausarbeiten“, erzählt Thomas Frösch.

Die Entscheidung fiel schließlich zugunsten einer

Wir können COSUS auf jeden Fall empfehlen.

Lösung von SonicWALL. Das Modell „NSA 3500 Total Secure“ wird um eine „Cold Standby“-Firewall ergänzt, die dafür sorgt, dass ein Ausfall des Hauptsystems zeitnah überbrückt werden kann.

Ergänzende SSL-VPN-Lizenzen ermöglichen den sicheren Zugriff von außen.

„In jeder Phase des Projekts hat uns COSUS gut und richtig beraten. Zu keinem Zeitpunkt fühlten wir uns unsicher bei der Entscheidung zugunsten von COSUS“, bekräftigt Thomas Frösch. „Unser Unternehmen würde sie jederzeit wieder so treffen und kann COSUS als Lieferanten auf jeden Fall empfehlen!“

Herzlichen Dank für Ihr Lob, Herr Frösch!

GROW WITH VIRTUALIZATION  
For desktops, for servers,  
for businesses today



Schon sehr früh hat COSUS die Bedeutung von Application Delivery und Virtualisierung in der IT erkannt. Als einer der ersten Citrixpartner war COSUS von Anfang an dabei und hat die Erfolgsgeschichte mitgeschrieben (das Partnermodell besteht seit 1996).

Wir arbeiten gerne mit der Firma COSUS zusammen, weil wir uns auf deren Mitarbeiter verlassen können, besonders, wenn es um die Beratung und Unterstützung der Kunden geht. Es ist gut zu wissen, dass die Produkte, die wir verkaufen, mit dem dazugehörigen Know how beim Kunden empfohlen und eingesetzt werden. Langjährige Erfahrung, Zuverlässigkeit und eine vertrauensvolle Zusammenarbeit kennzeichnen die Beziehung zwischen COSUS und dem Citrix-Distributor LWP.

Wir wünschen allen Mitarbeitern ein weiteres erfolgreiches Jahr und freuen uns mit ihnen über die 20 Jahre Erfolg.

Herzlichen Glückwunsch von dem Citrix Team Süd an das ganze COSUS Team zu seinem 20. Geburtstag. Vielen Dank für die gute und erfolgreiche Zusammenarbeit. Wir freuen uns auf weitere spannenden Workshops und Veranstaltungen mit Ihnen und Ihren Kunden.

[www.citrix.com](http://www.citrix.com)

Grußwort

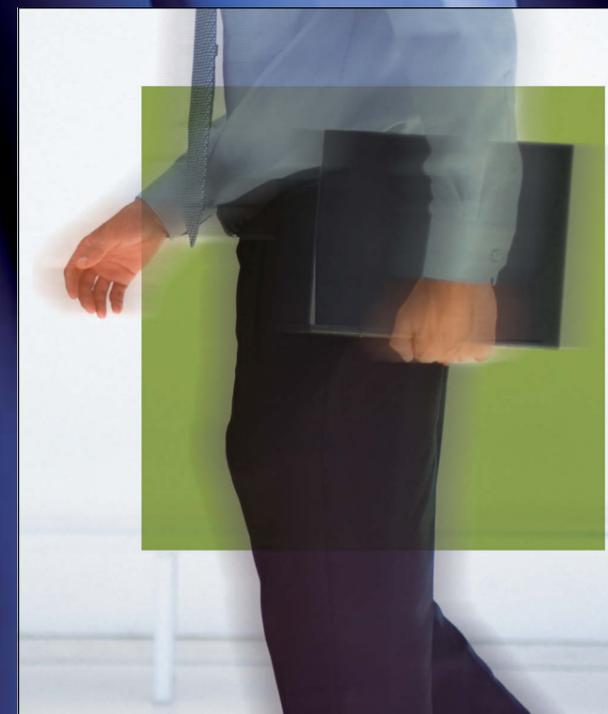
Lieber Partner COSUS,

sobald wir an der größten Kuckucksuhr der Welt vorbeigefahren waren, wussten wir, jetzt haben wir die Höhen des Schwarzwalds erreicht - und bald auch COSUS. Und wie der Schwarzwälder Zeitmesser schon immer für Beständigkeit steht, so ist auch unsere weit mehr als zehnjährige Zusammenarbeit mit Ihnen: Beständig, zuverlässig, kompetent, unkompliziert und in allen Situationen immer freundlich.

Natürlich haben wir uns Gedanken gemacht, warum COSUS zu unseren Musterpartnern gehört. Liegt es daran, dass unsere Finanzbuchhaltungs- und Rechnungswesen-Lösungen, die syska FIBU und die syska REWE mit ihrem neuen Business-Cockpit für Liquiditätsplanung & Co., so perfekt zur Mentalität der Schwarzwälder passen? Oder einfach daran, dass sich unser Badischer Zungenschlag und der Schwarzwälder Dialekt so gut verstehen? Oder etwa daran, dass wir auch bei den Supportanfragen sofort die kompetenten COSUS-Profis erkennen?

Wie dem auch sei: Herzlichen Glückwunsch zum Zwanzigjährigen, wir freuen uns auf die weitere Zusammenarbeit mit Ihnen!

Das gesamte syska Team



Für Kleinbetriebe.  
Für Großunternehmen.  
Für schwarze Zahlen.

Professionelle Finanzsoftware, die sich rechnet – setzen Sie dabei auf Grün. Benutzerorientierte und hoch integrationsfähige Standard-Software. Die optimale Lösung für Ihr Rechnungswesen.

syska  
Gesellschaft  
für betriebliche  
Datenverarbeitung mbH

Am Sandfeld 9  
76149 Karlsruhe  
Tel. +49 (0)721 98593-0  
info@syska.de | www.syska.de

Finanzen im grünen Bereich



# 20 Jahre Systemtechnikerfahrung helfen schützen

Wiha Werkzeuge GmbH setzt beim Tausch seiner Firewalls auf seinen langjährigen Partner COSUS



Die Wiha Werkzeuge GmbH aus Schonach hat beim Austausch der bestehenden Firewall-Lösung erneut auf COSUS als strategischen Partner gesetzt.

Nicht nur Profis setzen auf die Qualitätswerkzeuge des Schwarzwälder Herstellers Wiha aus Schonach. Auch qualitätsbewusste Heimwerker wissen die zuverlässigen und robusten Produkte zu schätzen. Umso wichtiger ist eine zuverlässig funk-

Siegfried Disch hat bereits mehrere Firewall-Lösungen getestet: „Wir hatten doppeltes Pech: Erst wurden die Firewalls von Symantec abgekündigt, die wir im Einsatz hatten und dann auch noch die Ersatzlösung, die wir kurz danach testweise für einen Standort angeschafft hatten.“

Umso mehr freute er sich, dass er einen starken und zuverlässigen Partner wie COSUS an der Seite hatte. Siegfried Disch: „COSUS hat uns zu keinem Zeitpunkt allein gelassen. Auch als es zwischendurch – ohne Verschulden von COSUS – brenz-

„Wir sind in der Lage IT-Herausforderungen selbstständig zu bewältigen, dennoch benötigen wir in sicherheitstechnischen Fragen einen zuverlässigen Partner“, beschreibt Siegfried Disch die Strategie seiner Abteilung. „Man kann einfach nicht alle Bereiche zu einhundert Prozent abdecken. Deshalb sind wir froh, dass wir uns seit nunmehr über 15 Jahren auf COSUS als kompetenten Dienstleister verlassen können.“

Herzlichen Dank, Herr Disch!

COSUS hat uns zu keinem Zeitpunkt allein gelassen.

lig wurde, standen uns die Techniker stets hilfreich zur Seite.“

Einer der Techniker ist Jürgen Jancke, Firewall-Spezialist bei COSUS. Er hat für Wiha die neue

Firewall-Strategie erarbeitet. Nun setzt der Werkzeugspezialist auf eine SonicWALL „NSA 3500 Total Secure“, mit 24x7-Service, sowie jeweils eine „TZ 210 Total Secure“ an den Außenstellen ein. Die Lösung wird an jedem Standort um eine „Cold Standby“-Firewall ergänzt. Fällt das Hauptsystem aus, kann sie kurzfristig dessen Aufgaben übernehmen. SSL-VPN-Lizenzen für mobile Zugriffe runden die Gesamtlösung ab.

tionierende IT-Umgebung, die auch vor Angriffen von außen zuverlässig geschützt wird.

„Wir haben international mehrere Standorte, beispielsweise in Singapur oder Vietnam“, erklärt Siegfried Disch, IT-Leiter bei Wiha. „Der Schutz vor Angriffen von außen ist für uns folglich von standortübergreifender Bedeutung.“



Unternehmen	
<b>Wiha Werkzeuge GmbH</b> Premium Werkzeuge für Profis	
Firmensitz:	78136 Schonach
Gründung:	1939 Willi Hahn GmbH & Co. KG 1943 Verlagerung des Firmensitzes nach Schonach
Werte des Familienunternehmens:	Innovation, Qualität und Zuverlässigkeit
Mitarbeiter:	ca. 300 in Deutschland
Sortiment:	Rund 3500 Produkte
Wiha weltweit:	5 Produktionsstandorte 11 Vertriebsstandorte



20 Jahre COSUS: Happy Birthday!



## Nur beste Backwaren verdienen dieses Zeichen

Qualität ist das beste Rezept. Deshalb schaffen es bei uns nur ausgewählte Zutaten ins Brot, das wir in unserer modernen Backmanufaktur in Mönchweiler nach traditioneller Handwerkskunst herstellen.

Das kommt bei unseren Kunden an. Und so beliefern wir heute ein dichtes Filialnetz von 43 Verkaufsgeschäften mit unseren herzhaften Broten und Backwaren, im Schwarzwald-Baar- und im Bodensee-Kreis.

Ein leistungsfähiges IT-Netzwerk sorgt mit effizienten Prozessen und perfekter Logistik dafür, dass Krachenfels Produkte überall zur Verfügung stehen. Jeden Tag. In der benötigten Menge und in gewohnter Frische.

Und ein IT-Partner wie COSUS ist Garant dafür, dass das auch in Zukunft so bleibt.



Besuchen Sie uns unter [www.krachenfels.org](http://www.krachenfels.org)

# Geschützt durch 20 Jahre Erfahrung

IMS Connector Systems GmbH setzt auf COSUS als Partner für Firewalls

**IMS CONNECTOR SYSTEMS**  
www.imsconnectorsystems.com



Die IMS Connector Systems GmbH aus Löffingen hat beim Austausch der bestehenden Firewall-Lösung erneut auf COSUS als strategischen Partner gesetzt.

Klaus Bußhardt, IT-Leiter bei der IMS Connector Systems GmbH in Löffingen, hatte es nicht immer leicht, wenn es um das Thema Firewall ging. „COSUS hat mir damals eine tolle Lösung empfohlen und sie auch realisiert. Es konnte ja niemand ahnen, dass der Hersteller Symantec den Vertrieb seiner Firewalls komplett einstellt“, beschreibt Klaus Bußhardt die ungeplanten Anforderungen.

Doch IMS hatte glücklicherweise einen zuverlässigen Partner, der beim Wechsel auf einen neuen Anbieter tatkräftig unterstützt hat: COSUS. Klaus Bußhardt beschreibt es so: „Wir wurden sehr frühzeitig in die Auswahl der Alternativen mit einbezogen, COSUS hat uns die verschiedenen Möglichkei-

ten dargelegt und so entscheidend dazu beigetragen, dass wir die Umstellung in Ruhe planen konnten.“

Jürgen Jancke, Firewall-Spezialist bei COSUS, erklärt, weshalb es so schwierig war, auf Anhieb eine sinnvolle Alternative zu finden: „IMS hat zusätzlich Standorte in Ungarn und China, die sicher an die Zentrale in Löffingen angebunden werden mussten. Es galt, unter der großen Zahl an Lösungen die es gibt, diejenige zu finden, die am besten zum Kunden passt.“

Seine Wahl fiel nach reiflicher Überlegung auf SonicWALL und Klaus Bußhardt unterstützte diesen Weg nach intensiver Überprüfung der Lösung. Die Zentrale wird nun durch eine SonicWALL „NSA

Es hat schon seinen Grund, weshalb wir seit über 15 Jahren Kunde bei COSUS sind.

3500 Total Secure“ (mit 24x7-Service) geschützt, die Außenstellen mit dem kleineren Modell „NSA 2400 Total Secure“ (ebenfalls mit 24x7-Service). Abgerundet wird das System in Löffingen durch SSL-VPN-Lizenzen, die den Zugang für mobile Nutzer absichern, sowie „Cold Standby“-Geräte, die im Ernstfall für die kontinuierliche Verfügbarkeit sorgen.

„COSUS hat uns die absolut richtige Lösung vorgeschlagen“, findet Klaus Bußhardt. „Es hat schon seinen Grund, weshalb wir seit über 15 Jahren Kunde bei COSUS sind. Wir sind wieder einmal rundum zufrieden mit der Realisierung des Projektes und können COSUS jederzeit weiterempfehlen!“

Vielen Dank, Herr Bußhardt!



## Wir gratulieren COSUS zum 20-jährigen Firmenjubiläum

... und wollen nicht verschweigen, dass wir an der Gründung des Unternehmens nicht ganz unbeteiligt waren. Gegründet wurde COSUS mit dem Ziel, Software für den Mittelstand „like“ Comet mit Siemens zu entwickeln. Als dann nur sechs Monate später Nixdorf von Siemens übernommen wurde, waren diese Gründungsvoraussetzungen schlagartig weggefallen. Aber COSUS hat diesen Umbruch ebenso überlebt wie andere in der Softwarebranche oft vorkommende, tief greifende Veränderungen und deshalb gratulieren wir nicht nur zur Gründung, sondern auch zu der Fähigkeit, sich als Unternehmen den schwierigen Zeiten nicht nur anzupassen, sondern sich daraus ergebende Chancen für die Weiterentwicklung zu nutzen.

www.tz.st-georgen.de

IDEA DESIGN

## Sehen und gesehen werden!

Der erste Eindruck entscheidet. Das gilt im Leben und erst recht in der Werbung. Damit Ihre Produkte und Leistungen, die Aufmerksamkeit bekommen, die sie verdienen, arbeiten wir.

Unabhängig vom Medium entwickeln wir individuelle Kommunikationslösungen, die eines sicher tun: Die Blicke des Betrachters auf sich ziehen.

Intuition · Kommunikation · Design

Lerchenweg 11 · 78126 Königsfeld · Tel. 07725 91263 · www.ideadesign.de



Sehr geehrter Herr Dietrich,  
geschätzte Kollegen bei COSUS,

bei den Recherchen zu diesem kleinen Grußwort zum 20-jährigen Bestehen der COSUS GmbH mussten wir in unserem Archiv weit zurückblättern: Ihre allererste Bestellung haben wir in unseren Auftragsbüchern am 7. Dezember 2001 vermerkt – und natürlich noch am selben Tag versendet.

Für die ganz Neugierigen: Es handelte sich um eine Symantec 200R, eine kleine Firewall mit integriertem VPN-Gateway – heute würde man sagen: eine kleine UTM-Appliance für SMB – und einer unserer Top-Seller im Jahresendgeschäft 2001.

Seither haben wir über 2.000 weitere Sendungen zu Ihnen auf den Weg gebracht. Und ganz ehrlich: Es überrascht uns nicht, dass die Zusammenarbeit über so viele Jahre so stabil läuft. Denn für uns als Value-Added-Distributor für IT-Security war das Miteinander mit dem Team von COSUS von Beginn an sehr angenehm und sehr produktiv. Was sicher nicht zuletzt daran liegt, dass sich unsere Betriebe in vielen Punkten gleichen: entrada ist wie COSUS ein inhabergeführtes, mittelständisches IT-Unternehmen. Wir sind wie Sie vorrangig für andere Mittelständler tätig und haben wie Sie schon lange vor der Hoch-Zeit der New Economy sehr erfolgreich am Markt agiert.

Selbst die Produkte, denen unsere Unternehmen ihren Erfolg verdanken, sind vergleichbar: Ein Blick in unsere Auftragsbücher zeigt, dass COSUS zu unseren besten und stabilsten Trend Micro- und SonicWALL-Kunden gehört. Virenschutz und Firewalls also, zwei Produktkategorien, die es schon so lange gibt wie die IT-Security-Branche selbst.

Ähnliche Strukturen, ähnliche Kunden, ähnliche Top-Seller. Und es gibt noch mehr, noch wichtigere Gemeinsamkeiten: In den vergangenen neun Jahren hat sich immer wieder gezeigt, dass wir unsere Geschäfte auf ähnliche Art und Weise angehen. Im mitunter schnelllebigen IT-Markt setzen COSUS und entrada beide auf eine Philosophie der Stabilität, des Vertrauens und der Verlässlichkeit. Württemberg und Westfalen sind einander in dieser Beziehung offenbar näher, als es uns die Landkarte glauben machen will.

Angesichts dieser beiden auf Fairness und langfristige Zusammenarbeit ausgelegten Firmenphilosophien sind wir zuversichtlich, dass Sie, lieber Herr Dietrich, im Jahr 2016 ein Grußwort zu unserem eigenen 20-Jährigen beisteuern werden – und wir freuen uns schon darauf, uns 2020 wieder zu Wort zu melden.

Bis dahin bleibt nur zu sagen: Herzlichen Glückwunsch, COSUS – und weiterhin viel Erfolg!

Es grüßen kollegial aus der entrada Geschäftsleitung

Ingolf Hahn Robert Jung Andreas Krause



**Unternehmen**

**entrada Kommunikations GmbH**

Der Value-Added Distributor entrada bietet als Partner von Herstellern aus aller Welt ein umfassendes Produkt-Portfolio auf dem Gebiet der IT-Security. In Zusammenarbeit mit Systemhäusern konfiguriert und implementiert das Unternehmen individuelle Sicherheitslösungen in Deutschland, Österreich und der Schweiz. entrada versteht sich als Dienstleister mit Mehrwert – und unterstützt seine Kunden mit einem breiten Service-Portfolio, das von der Produkteinführung über vertrieblichen und technischen Support bis hin zum umfangreichen Schulungsprogramm im hauseigenen Trainingszentrum reicht. Gründungsort und Firmensitz der entrada Kommunikations GmbH ist die IT-Stadt Paderborn. Um eine optimale Betreuung seiner süddeutschen Kunden sicherzustellen, unterhält der VAD außerdem eine Niederlassung in Hallbergmoos bei München.

**Alles, was Recht ist.**

**07721**

**20000**

**BLESSING & BERWECK**  
Rechtsanwälte | Fachanwälte

Niedere Str. 92 · 78050 VS-Villingen

[www.berweck.de](http://www.berweck.de)

**Hofmann Menü**  
Manufaktur seit 1960

*Verehrte Damen und Herren*

Zu Ihrem **20-jährigen Betriebsjubiläum** möchten wir Ihnen recht herzlich gratulieren und uns für Ihre langjährige Treue und Ihr entgegengebrachtes Vertrauen bedanken.

Wir freuen uns auf eine weiterhin vertrauensvolle und partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Ihnen und wünschen Ihnen weiterhin einen »Guten Appetit« beim Genießen unserer traditionell-handwerklich zubereiteten Menüspezialitäten.

Ihr Team der **Hofmann Menü-Manufaktur**

Brugg, 2010

**Den Horizont erweitern. Business im Internet.**

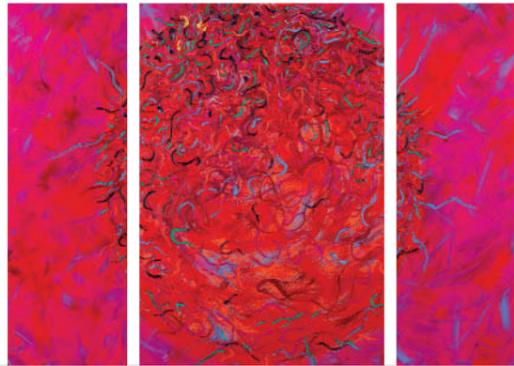
**Liebe Freunde von der Cosus**

Schon viele Jahre dürfen wir auf eine vertrauensvolle, ehrliche und deshalb auch sehr erfolgreiche Partnerschaft mit Euch zurückblicken. Nun dürft Ihr mit Recht feiern – immerhin gibt es Euer Unternehmen schon seit 20 Jahren. Zu diesem Jubiläum gratulieren wir ganz herzlich.

Das **Polynorm-Team** aus der Schweiz

Polynorm Software AG  
Europa Business Center  
Europastrasse 18  
CH-8152 Glattbrugg  
[www.polynorm.ch](http://www.polynorm.ch)





Zwanzig Jahre COSUS, wir gratulieren!

Zwanzig ist erst einmal eine Zahl und in einen Bezug zum kulturellen Umland zu setzen. Dabei erscheinen zwanzig Jahre unter anderem auch als Summe der Auseinandersetzung mit der Arbeitswelt, die sich in jenem Zeitraum immens verändert hat. In einem Atemzug denkt man an die Entwicklung des IT - Sektors, wie selbstverständlich sind uns heute Mobil - Telefone und Mini - Rechner aller Couleur geworden. Wie es heißt, entwickeln sich die Erkenntnisse in diesem Sektor rasant und würden sich jedes halbe Jahr verdoppeln.

So gesehen erhalten zwanzig Jahre dann schon " Einsteinsche " Ausmaße, und erscheinen uns relativ lange - gleichzusetzen mit dem uns heute bekannten Zeitraum des Erwachens des Menschen, seiner kulturellen Entwicklung und das sich seines selbst Gewähr werdens mit der Bildung eines Bewußtseins vor ca. 30 bis 60 tausend Jahren bis heute.

Dank gefundener Zeugnisse, ist belegt, daß Höhlenbilder, Figuren, Musikinstrumente, Schmuck etc., zu mehr dienen, als nur zu dekorativen Zwecken, sie sind viel mehr Belege eines interkulturellen Austausches und gelten im Allgemeinen als gleichwertige Innovationen wie die Erfindung des Feuermachens und die des Rades.

Neugierde ist eine wichtige Triebfeder und die Entwicklung der Sprache und Schrift hat seinen unveränderbaren Lauf genommen. Die Kunst besitzt die einmalige Beschaffenheit, jegliche Information zu verschlüsseln, zu speichern und weiterzugeben, auf vielfältige Weise, jedem zugänglich, der bereit ist sich ihr zu öffnen.

Daß diese Erkenntnis sich wie ein roter Faden durch die Geschichte des Menschen spinnt, zeigt sich auch bei COSUS in den Räumen dieses Unternehmens, wo Kunst allgegenwärtig seinen festen Platz hat.

Für mich als Kunst - Maler eine Gelegenheit diesen scheinbaren Spagat aus Unternehmen und Kunst einzugehen in der Erschaffung einer Verbindung und Verknüpfung zu mehr als nur Dekoration.

Vielen Dank und für die weitere Entwicklung der Firma COSUS wünsche ich alles Gute!

Gyjho Frank

www.gyjho.de



## 20 ist sexy

Ein Grußwort braucht Tiefsinn und Schalk. Erfolg braucht starke Partner. Erfolg braucht tatkräftige Mitarbeiter. Freude am Gestalten. Eine Idee voraus. Entdecke die Möglichkeiten. Ihr Erfolg, unsere Motivation. Informationen, Ideen, Lösungen. Erfinder der Shoppingfreude. Die sonnige Bergstadt. Yes we can! Mitdenken rentiert sich! Unternehmen Zukunft! Es gibt viel zu tun, packen wir's an! Bitte ein Bit.

Wieviele griffige Sätze braucht man um 20 Jahre lang die Spannung zu halten? Wieviel Kaffee um die Mannschaft morgens munter zu machen? Wieviel Föhn um sie heiß zu machen? Wieviel Motivation um den Erfolg zu garantieren und wieviel Feste um ihn gebührend zu feiern?

Wer es 20 Jahre lang geschafft hat, Antworten auf solche Fragen zu finden, dem gebührt Respekt. Das Team COSUS hat es geschafft – meine herzliche Gratulation! Yatego freut sich über einen so starken und erfolgreichen Partner!

Die Kombination aus so vielem macht eine Firma attraktiv. Nach innen wie nach außen. 20 ist eben Erfolg, 20 ist eine Auszeichnung, 20 ist einfach sexy.

Stephan Peltzer  
Geschäftsführer Yatego GmbH

# Marketing made easy Yatego

**Mehr als 8.500 Internethändler verkaufen über Yatego**  
**Das Produktangebot umfasst über 3 Mio. Artikel**  
**Mit 10 Mio. Besuchern im Monat eine der stärksten Shopping-Plattformen im deutschsprachigen Raum**

## Spitzenleistung zum unschlagbaren Preis

- ✓ Flatrate - Im Monatsbeitrag ist alles enthalten
- ✓ Ihre Produkte sind solange online wie Sie es wollen
- ✓ Optimale Auffindbarkeit in Suchmaschinen
- ✓ Kostenfreier Support
- ✓ Persönliche Beratung
- + **Optional**
  - ✓ Kreditkartenakzeptanz zu 2,6% Disagio
  - ✓ EHI-Premium-Siegel
  - ✓ iclear Treuhandservice
  - ✓ Protected Shops Rechtssicherheit



**Eröffnen Sie Ihren eigenen Yatego-Shop noch heute.**

**Anmeldung unter:**

**[www.yatego.com/anmeldung](http://www.yatego.com/anmeldung)**

### Premium 250 Pro

Das Power-Paket zum optimalen Einstieg.

**Bis zu 250 Produktplätze**

mit verkaufsfördernden Werkzeugen wie

- Cross-Selling
- Shop-Lagerverwaltung
- Mengenrabatt-Funktion uvm.

nur **44,90 €\***  
pro Monat

### Professional 1000

Für die Profis unter den Anbietern und Kaufleuten.

**Bis zu 1.000 Produktplätze**

mit verkaufsfördernden Werkzeugen wie

- Cross-Selling
- Shop-Lagerverwaltung
- Mengenrabatt-Funktion uvm.

nur **79,90 €\***  
pro Monat



\* Zuzüglich einer einmaligen Einrichtungsgebühr über 78,00 € • Abrechnung erfolgt jährlich • Alle Preise zzgl. gesetzlicher MwSt.

**[www.yatego.com](http://www.yatego.com)**

## Grußwort

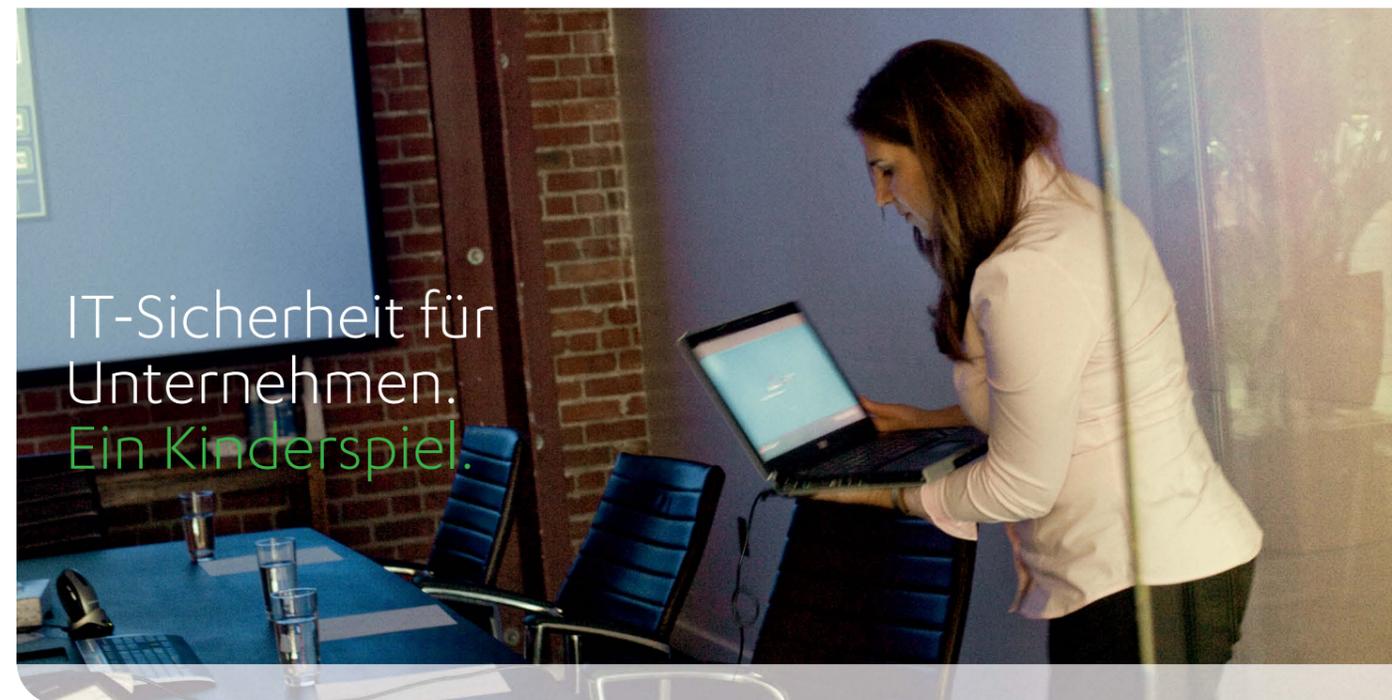
20 Jahre Erfolg - fast die Hälfte davon mit F-Secure

F-Secure gratuliert der COSUS GmbH ganz herzlich zum zwanzigjährigen Firmenjubiläum. Wir von F-Secure blicken selber auf eine mittlerweile elfjährige Firmenhistorie in Deutschland zurück und ziehen den Hut vor nochmal neun Jahren mehr. Die COSUS hat sich schon sehr früh in unserer Geschichte und als einer der ersten deutschen Partner durch eine Vielzahl von Trainings als F-Secure Gold-Partner qualifizieren können, während der vergangenen Jahre hat die COSUS ihr Know-how und Können durch eine Vielzahl von Trainings und eine noch größere Zahl Projekte kontinuierlich ausgebaut. Gemeinsame Kunden schätzen das tiefgehende Wissen, die umfassende Praxiserfahrung und die individuelle Beratung.

"Vielen Dank für die tolle und erfolgreiche Zusammenarbeit und weiter so. Hupp, hipp, hurra!", sagt Euer F-Secure Team.

Über F-Secure

Wir haben es uns zum Ziel gesetzt, der zuverlässigste Anbieter für PC-Sicherheit zu sein und so den Benutzern von PCs, Internet und Smartphones mehr Sicherheit und Bequemlichkeit zu bieten. Wir schützen Ihr gesamtes IT-Netzwerk oder einzelne Teile davon. Sie möchten mehr zu F-Secure und unseren preisgekrönten Lösungen wissen und interessieren sich für unsere Software? Sprechen Sie unseren kompetenten Partner, die COSUS GmbH, an.



F-SECURE BUSINESS SUITE macht IT-Sicherheit zu einer ganz einfachen Angelegenheit. Alles, was Sie brauchen, ist in einer einzigen Lösung enthalten, die auf Unternehmen jeder Größenordnung skaliert werden kann. F-Secure Business Suite schützt alle Ebenen der IT-Infrastruktur im Unternehmen zuverlässig: Desktops, Laptops, Server, sowie E-Mail- und Webdatenverkehr, wobei alle Komponenten zentral von einem einzigen Standort aus verwaltet werden können.

Schutz des Unersetzlichen | f-secure.de



## Grußwort

20 Jahre COSUS...

auch wir sind einen Teil dieses erfolgreichen Weges gemeinsam mit COSUS gegangen. Seit vielen Jahren arbeiten wir mit COSUS im Bereich der unterbrechungsfreien Stromversorgung zusammen. Die Zusammenarbeit ist fruchtbar und konstruktiv. Wir sind stolz darauf, zu den Lieferanten dieses Unternehmens zu zählen und freuen uns auf viele weitere Jahre erfolgreicher Zusammenarbeit.

multimatic Vertriebs GmbH

Marcel Dägele  
Geschäftsführer

Marie-Luise Schuler  
Vertrieb



Das CLEARSWIFT-Team gratuliert herzlich zum 20-jährigen Jubiläum und wünscht seinem „Vertriebspartner der 1. Stunde“ weiterhin viel Erfolg!

Seit ebenfalls fast 20 Jahren währt auch die Partnerschaft zwischen COSUS und CLEARSWIFT.

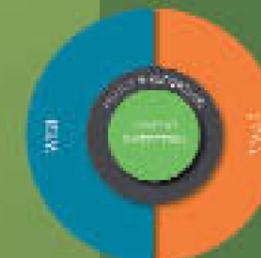
Gemeinsam haben wir die MimeSweeper Content Scan-Engine auf den Markt gebracht.

Damals wie heute schätzen wir die Fachkompetenz und die unkomplizierte Art von COSUS.

Wir wünschen alles Gute und freuen uns auf eine weiterhin gute Zusammenarbeit.

Wer ist Clearswift?

CLEARSWIFT bietet Content Security-Lösungen für Unternehmen jeder Größe und Branche, die die Vorteile innovativer Internet-Kommunikation nutzen möchten, ohne ihre sensiblen Daten zu gefährden.



Die Hardware-, Software- und virtualisierten Lösungen von Clearswift bieten Schutz vor Spam, Malware und Spionage.

Darüber hinaus ermöglichen Sie Unternehmen, granulare Richtlinien für die Nutzung von Web und Email zu definieren, ein- und ausgehende Inhalte zu analysieren sowie unbekannt und eingebettete Gefahren zu erkennen.

# Neue Chancen für den Vertrieb

Das gesamte Unternehmen profitiert vom intelligenten Aufbau der COSUS-Lösung



**Auch für die Deutsche Metrohm aus Filderstadt-Plattenhardt ein Grund, die Zusammenarbeit mit COSUS in den vergangenen Jahren noch einmal Revue passieren zu lassen.**

Das Unternehmen ist Tochter der weltweit operierenden Schweizer Firmengruppe Metrohm AG, Herisau, entwickelt Geräte und Verfahren zur Bestimmung der chemischen Zusammensetzung unterschiedlichster Stoffe. Ein Netzwerk von Vertriebs- und Servicebüros in ganz Deutschland, mit insgesamt über 130 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sowie mit einer eigenen Tochterfirma zur Prozessanalytik, unterstützt die Kunden bei der Wahl der optimalen Gerätekonfiguration und bei der Lösung ihrer Anwendungsaufgaben.

Die Deutsche Metrohm wollte das veraltete Warenwirtschaftsprogramm auf Basis der IBM „AS/400“ ersetzen und suchte nach einem integrierten System, auf das alle Unternehmensbereiche zentral zugreifen können. Die Systemlösung wurde als Investition in die Zukunft betrachtet. Somit waren Flexibilität und Plattformunabhängigkeit die definierten Hauptkriterien, die zu der Entscheidung für die Implementierung von Semiramis führten.

Das Projekt begann mit der Ist-Aufnahme und der Anforderungsanalyse. Dabei wurden die spezifischen Anforderungen definiert, die durch die Standardversion nicht abgedeckt werden konnten. So mussten beispielsweise Schnittstellen zum vorhandenen Servicemodul hergestellt werden.

In den Abteilungen Verkauf, Service, Lager/Versand, Beschaffung/Einkauf, Disposition, Finanzmanagement und Unternehmensreporting wurde die Standardversion von Semiramis, inklusive aller entwickelten Adaptionen, implementiert. Dadurch können beide Unternehmensbereiche die Stammdaten im

Tagesgeschäft nutzen, die Geschäftsprozesse werden weitgehend automatisiert und in einem durchgängigen System dargestellt und bearbeitet.

Alle Service-Aufträge werden deutschlandweit mit einem externen System erfasst und automatisch als Vertriebsauftrag nach Semiramis importiert. Der Service-Innendienst bearbeitet die Vertriebsaufträge, die Nachlieferung von Artikeln und stellt die Ausgangsrechnungen.

Das Finanzmanagement umfasst zwei Finanzorganisationen. Per Knopfdruck erhalten die Verantwortlichen die wichtigsten Unternehmensdaten, die sie für ihre Entscheidungen benötigen.

Die Entscheidung für Semiramis und vor allem auch für COSUS war absolut richtig!

Nach der Key-User- und Mitarbeiterschulung ging das Projekt 2007 mit Nutzung der Warenwirtschaft und des Finanzmanagements an den Start. Im Anschluss daran wurde das CRM-System implementiert.

Hinzu kommen die marketingrelevanten Anforderungen an Semiramis, wie Kampagnen-Management und Angebotswesen, sowie die vollständige Anbindung der Außendienstmitarbeiter mittels UMTS/GPRS. Inzwischen arbeiten mehr als 100 User mit Semiramis.

Auch das Thema "Business Intelligence (BI)" wurde von der Deutschen Metrohm vorab intensiv geprüft. Für diesen Bereich fiel die Entscheidung ebenfalls zugunsten von COSUS. Die von ihr vertriebene Lösung von HAPEC war für die Deutsche Metrohm die überzeugendste. Der Geschäftsführer der

Deutschen Metrohm, Dr. Hans-Jürgen Knabe, beschreibt die für ihn maßgeblichen Punkte so: „Das System von HAPEC ist für uns ein hervorragendes Controlling-Instrument. Alle für uns relevanten Unternehmenskennzahlen können wir jetzt sehr einfach ermitteln.“

Frank Rückle, Prokurist bei der Deutschen Metrohm, und unter anderem für den Vertrieb verantwortlich, fasst seine Erfahrungen wie folgt zusammen: „Die Entscheidung für Semiramis und vor allem auch für COSUS war absolut richtig! Die Software ist sehr modern und bildet unsere Geschäftsprozesse optimal ab. Die Weiterentwicklung des Standard-CRM-Moduls durch COSUS bietet uns völlig neue Möglichkeiten zur Nutzung unserer Vertriebschancen. Ich kann COSUS als Partner jederzeit empfehlen, genauso wie die ERP-Lösung Semiramis!“

Und er unterstreicht seine Aussage dadurch, dass die Deutsche Metrohm gern Interessenten von Semiramis das System im Echtbetrieb vorführt. „Wer die Lösung nicht gesehen hat kann kaum erraten, welche Chancen sie dem Vertrieb bietet“, beschreibt Frank Rückle seinen Eindruck.

Dr. Hans-Jürgen Knabe, unterstreicht den positiven Gesamteindruck: „Nicht nur dem Vertrieb gibt Semiramis ein gutes Hilfsmittel an die Hand. Das gesamte Unternehmen profitiert spürbar und nachhaltig vom intelligenten Aufbau der Lösung. Wäre es anders, würden wir nicht jederzeit gern als Referenz für COSUS und Semiramis zur Verfügung stehen. COSUS ist seit 20 Jahren erfolgreich am Markt tätig und wir können nachvollziehen, weshalb es so ist! Wir wünschen COSUS für die nächsten Jahre kontinuierlich geschäftliche Erfolge und freuen uns auf die weitere intensive Zusammenarbeit.“

Danke, Herr Dr. Knabe, danke Herr Rückle!



## Aufbruch in neue IT-Dimension

SEMIRAMIS Einführung bei NeckarSolar

COSUS betreut NeckarSolar, den Anbieter moderner Solaranlagen und Haustechnik, in den allen IT-technischen Belangen. Aktuell führt das Dietinger Unternehmen die ERP Software SEMIRAMIS ein. Der Einsatz unterschiedlicher Hard- und Software kann IT-Administratoren in der Praxis Probleme bereiten. Die Verantwortlichen des Unternehmens streben deshalb eine unternehmensweit einheitliche IT-Lösung für ihr Unternehmen an. Neben dem Hosting von WEB-Seite und Mailserver betreut COSUS die gesamte IT-Infrastruktur von NeckarSolar. Nach der Einführung eines von COSUS entwickelten CMS-Systems im vergangenen Jahr, wurde COSUS aktuell mit der Einführung der 100 % webbasierten ERP-Software SEMIRAMIS beauftragt. Für NeckarSolar wird dadurch ein neuer wichtiger Schritt in der Entwicklung der Unternehmens-IT vollzogen. Auch weiterhin wird das Unternehmen in allen IT-Fragen rundum bestens betreut.

Wir gratulieren COSUS zum 20 jährigen Firmenjubiläum



**Erneuerbare Energien**  
Klimaschutz mit Rendite



- Photovoltaik
- Solarthermie
- BHKW
- Wärmepumpen
- Holzanlagen

**Haustechnik**  
Mehr Lebensqualität durch Wohnkomfort u. Technik



- Heizung
- Sanitär
- Elektro
- Zimmerei

Schillgasse 17 · 78661 Dietingen · Tel. 0741 174125-20

www.neckarsolar.de · info@neckarsolar.de



Genauso wie entsprechende Soft- und Hardwarelösungen in Unternehmen nicht mehr wegzudenken sind, braucht jedes Unternehmen entsprechendes Finanz-Know-how. Wir freuen uns, dass wir als "Bank in der Region für die Region" 20 Jahre der COSUS Computersysteme und Software GmbH als Bankpartner in allen Finanzfragen zur Seite stehen dürfen. "Maßgeschneiderte Soft- und Hardwarelösungen ... für den Mittelstand ... aus einer Hand..." lautet die Devise von COSUS. Maßgeschneiderte Lösungen in allen Finanzfragen ist unser Motto.

20 Jahre hat sich COSUS am Markt erfolgreich behauptet und damit seine Kompetenz, seine Erfahrung und Veränderungsfähigkeit zum Nutzen seiner Kunden bewiesen. Dafür gebührt COSUS Respekt und Anerkennung. Wir gratulieren herzlichst zum Jubiläum, bekanken uns für die zurückliegende gute Zusammenarbeit und wünschen dem gesamten Unternehmen, seiner Geschäftsführung wie seinen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, den Gesellschaftern und allen Geschäftspartnern für die Zukunft das allerbeste!

Ihre Volksbank eG

## IT, wie sie sein sollte

Seit 20 Jahren erfolgreich am Markt



**COSUS feiert zwanzigjähriges Bestehen. Unter dem Motto: „Ihr Erfolg. Unsere Motivation“ überzeugt das Unternehmen mittelständische Kunden im In- und Ausland.**

Als IT-Dienstleister entwickelt COSUS innovative, zuverlässige und skalierbare IT-Lösungen für den Mittelstand.

Mit der Aussage „Ihr Erfolg. Unsere Motivation.“ manifestiert COSUS ihren Anspruch, die hohen Erwartungen der Kunden umfassend zu erfüllen und rückt dabei die Nachhaltigkeit der profitablen und technologischen Lösungen in den Mittelpunkt. Diese Leitidee wird für den Kunden durch eine hohe Lösungsvielfalt erlebbar, die es dem Unternehmen mit dem gelben Unterstrich auch 2009 ermöglichte, seine Position auf dem IT-Markt auszubauen.

Die Zentrale von COSUS befindet sich im Technologiezentrum in St. Georgen im Schwarzwald. Hier sind außer der Technik auch der Vertrieb, die Verwaltung und große Teile der Software-Entwicklung untergebracht. Die kompakte Firmenstruktur ermöglicht einen direkten Austausch zwischen den verschiedenen Abteilungen. Das gewährleistet einen schnellen Wissenstransfer und somit eine kurze Reaktionszeit bei kundenspezifischen Frage- und Problemstellungen.

Weitere Niederlassungen hat COSUS in Freiburg und Waiblingen. Das Ziel ist es, Kunden und Anwendern die Möglichkeit zu geben, sich auf ihr Kerngeschäft zu konzentrieren, ohne sich um ihre eigene IT-Infrastruktur kümmern zu müssen. Insbesondere bei unerwartet auftretenden technischen Problemen. COSUS ist ein Partner, der sich dem gemeinsamen Projekterfolg verpflichtet fühlt und den Kunden voll und ganz unter-

stützt. Die Einbindung mehrerer Rechnersysteme in Client-Server-Architekturen, die Einrichtung unterschiedlicher Betriebssysteme und Anwendungsprogramme sowie die Integration verschiedener Peripheriekomponenten diverser Hersteller erfordern ein fundiertes systemtechnisches Know-how. Über 20 Jahre Erfahrung und unzählige erfolgreich realisierte Projekte geben den Kunden die Gewissheit: COSUS besitzt ein umfassendes Know-how, mit dem sich jede IT-Aufgabe lösen lässt!

Fünf Bereiche bilden das Fundament des Unternehmens: Systemtechnik, Business-Software, Schulungen, Neue Medien und Internetdienste. Ein Fundament, von dem jeder Kunde profitieren kann. Der richtige Wegbegleiter, der hilft, richtige Entscheidungen zu treffen und diese nachhaltig und sicher zu gestalten.

Mit systematischer, ganzheitlicher und kontinuierlicher Betrachtung kann sichergestellt werden, dass sich die gesamte Unternehmens-IT jederzeit auf dem aktuellen Stand der Technik, der Leistungsfähigkeit und der Sicherheit befindet. Optimal angepasst an den jeweiligen Bedarf eines Unternehmens und zugleich präzise ausgerichtet auf zukünftige Anforderungen erarbeitet COSUS die passende Lösung.

Jeder COSUS Kunde erhält eine individuelle Lösung, die die IT-Investition sichert. Die umfassende Servicequalität sichert die Passgenauigkeit der Lösung und wird auch die Software-Anwender auf Dauer zufrieden stellen.

Das beinhaltet eine professionelle IT-Bera-

tung, ein unternehmensspezifisches Konzept und eine schnelle und sichere Planung. Auf diese Weise erhalten Kunden keine überflüssigen Komponenten und holen die maximale Leistung aus ihrem Budget heraus. So bereitet das Konfigurieren und Integrieren heterogener Systeme kein Kopfzerbrechen mehr. COSUS liefert und installiert Hard- und Software (z.B. DELL, HP, Microsoft und CITRIX-Produkte), bindet komplexe Lösungen in Netzwerke ein und betreut sie langfristig. Backup- und Notfallkonzepte schützen wertvolle Unternehmensdaten und gewährleisten deren kontinuierliche Verfügbarkeit. Durch Teststellungen neuer Produkte und eine verständliche Einweisung in technische Umgebungen, unterstützt COSUS in der Planungs- und Einführungsphase.

Um dem hohen Anspruch einer umfassenden Betreuung gerecht zu werden, verfügt COSUS über ein weltweites Netzwerk von Lösungsanbietern. Der individuelle Komplettservice erstreckt sich von der Prozessberatung und -optimierung über Projektmanagement, Customizing, Softwareeinführung und Schulungen bis zu Installation, Hotline-Service, Softwarewartung und -betreuung.

COSUS blickt auf ein gesundes und nachhaltiges Wachstum in den letzten Jahren zurück. Trotz schwieriger Rahmenbedingungen, konnte das IT-Systemhaus ein positives Gesamtergebnis erzielen..



### UNSERE FILIALEN

<b>Regionalmarkt Nord</b>	<b>Regionalmarkt Mitte</b>
<b>St. Georgen</b> Bärenplatz 7 Telefon 07724 9444-0	<b>Villingen</b> Am Riettor 1 Telefon 07721 802-0
<b>Königsfeld</b> Mönchweilerstr. 3 Telefon 07725 8008-0	<b>Villingen</b> Vockenhauser Str. 15 Telefon 07721 802-1964
<b>Tennenbronn</b> Hauptstr. 41 Telefon 07729 9202-0	<b>Bad Dürrenheim</b> Friedrichstr. 12 Telefon 07726 6606-0
<b>Regionalmarkt Süd</b>	
<b>Donauschingen</b> Käferstr. 26 Telefon 0771 8003-0	<b>Geisingen</b> Hauptstr. 6 Telefon 07704 9240-0
<b>Blumberg</b> Tevesstr. 35 Telefon 07702 4395-0	<b>Hüfingen</b> Donauschinger Str. 2 Telefon 0771 9204-0
<b>Braunlingen</b> Zähringerstr. 1 Telefon 0771 9205-0	<b>Löffingen</b> Rathausplatz 10 Telefon 07654 809-0



**UNSER SERVICE**  
www.volksbank-villingen.de  
mail@volksbank-villingen.de  
Tel. 01803 694 900 00  
Montag bis Freitag von 7:30 bis 19 Uhr  
(9 ct/min aus dem deutschen Festnetz  
abweichende Preise für Mobilfunkteilnehmer)

## Nah in der Region



Stark für die Region

# Geschäftspartner der ersten Stunde

Dell verbindet eine langjährige Zusammenarbeit mit COSUS

Mit der Gründung des Channel Vertriebskonzeptes setzt der Hardware-Anbieter Dell auf den Mehrwert von mittelständischen Vertriebs- und Service-Partnern. COSUS ist von Anfang an mit dabei.

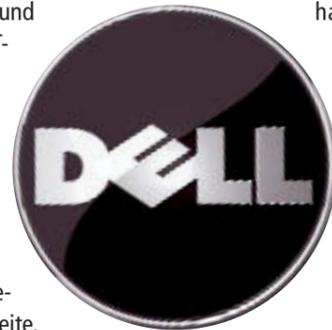
Die Entscheidung für wegweisende und nachhaltige Technologien sowohl im Serverumfeld als auch im Office-Einsatz ist immer auch Vertrauenssache. Und Vertrauen entsteht aus Nähe und Kompetenz. Es sind gerade mittelständische Lösungs- und Service-Anbieter, wie COSUS, die diese regionale und persönliche Nähe zum Kunden bieten.

Mit inzwischen 20-jähriger Erfahrung als Systemhaus bietet COSUS zudem viel Know-How und das benötigte Fingerspitzengefühl, um für jeden Kunden und jeden Bedarf aus der breiten Palette an leistungsfähigen Power-Edge Servern, Dell Blade Systemen, Dell Equallogic Storage Systemen sowie Optiplex Client Systemen und Latitude Notebooks für den Enduser die jeweils passende Lösung zu konfigurieren.

Dell ist nicht nur Hersteller und Repräsentant innovativer IT-Technologien, sondern auch der bevorzugte Desktop- und Notebook-Ausstatter für Unternehmen in Europa und den USA. Als solcher legt die Dell GmbH hohen Wert auf qualifizierte und gut ausgebildete Partner an seiner Seite, die diesen Status auch bei ihren Kunden vertreten.

COSUS hat die Mitarbeiter in umfangreichen technischen und vertrieblichen Trainings für jeden einzelnen Bereich der Dell Produktpalette für den Unternehmenseinsatz geschult und zertifiziert und damit den Status als „Certified Partner for Enterprise Architecture“ erworben - den höchsten Partnerstatus für Systemhäuser, den Dell zu vergeben hat.

In der Region Schwarzwald ist COSUS mittlerweile der größte Dell Solution Partner vor Ort. Neben den Dell Hardware-Produkten



hat das Systemhaus seinen Schwerpunkt auf ERP-Software, Infrastruktur-Lösungen sowie Virtualisierung im Server- und Storage-Bereich gelegt und bietet seinen Kunden damit genau den Mehrwert, den Dell mit seinem Channel Vertriebskonzept anstrebt.

Durch den hohen Partnerstatus genießt COSUS einen engen Kontakt zum Hersteller Dell und sichert zudem eine qualifizierte Betreuung der Kunden vor Ort. Wann immer dies in einer Kundensituation gewünscht oder benötigt wird, können die COSUS Mitarbeiter auf die Ressourcen der Dell GmbH zurückgreifen und z.B. in Zusammenarbeit mit den Dell Solution Consultants eine adäquate Beratung gewährleisten.

Das Teaming zwischen Dell und COSUS ist geprägt von Zuverlässigkeit, Professionalität und fruchtbarer Kommunikation.

## COSUS-Kinder

COSUS unterstützt Patenkinder in schwach entwickelten Ländern

Seit Beginn des Jahres werden Kinder in weniger entwickelten Ländern monatlich finanziell von COSUS unterstützt.

Claus Dietrich, Geschäftsführer der COSUS, traf im Herbst des vergangenen Jahres eine Entscheidung der besonderen Art: Er beschloss, Kinder in weniger entwickelten Ländern durch eine Patenschaft finanziell zu unterstützen.

„Über soziale Verantwortung zu sprechen ist einfach“, so seine Einschätzung. „Wichtig ist doch, wie es sich im unternehmerischen Handeln auswirkt. Gemessen wird man in der Regel an Taten, nicht an Worten. Und meines Erachtens hört die soziale Verantwortung nicht im eigenen Umkreis auf. Diejenigen, die mehr besitzen, sollten versuchen andere zu unterstützen, die wirklich bedürftig sind.“

Claus und Nadja Dietrich unterstützen bereits seit vielen Jahren Patenkinder. „Und was privat machbar ist sollte doch erst recht über das Unternehmen realisierbar sein“, findet er. „Mir war bei der Bereitschaft, Patenkinder zu unterstützen, besonders wichtig, dass Mädchen unterstützt werden. Denn in der Regel haben sie in ärmeren Ländern deutlich schlechtere Bildungschancen als die männlichen Nachkommen. Durch die finanzielle Unterstützung steigt das Ansehen der Mädchen, sowie durch die Möglichkeit zu Schulbesuchen die Bildung und dadurch wiederum die Chance auf eine bessere Qualifikation für den Arbeitsmarkt.“

Gern gibt Claus Dietrich zu, dass Rendite bei dieser Investition für ihn keine Rolle spielt. „Geld gibt es nicht zurück, das ist klar. Aber wir reden stets über die ganz großen Maßnah-



men, die getroffen werden müssen, und vergessen dabei nicht selten, dass auch im Kleinen Dinge verändert werden können. Wenn sich möglichst viele Unternehmen und Privatpersonen anschließen, etwas Ähnliches zu tun, gibt es vielleicht ein klein wenig mehr Gerechtigkeit auf der Welt“, hofft Claus Dietrich.

Und wer weiß: Vielleicht kommt eines Tages doch eine „Rendite“ zurück – dann wenn er erfährt, dass eines der Patenkinder den Schritt ins Erwachsenenleben mit besseren Chancen geschafft hat...

## Abgelehnt?

Ist Ihr Chef noch nicht davon überzeugt, dass die alte Server-Infrastruktur ersetzt werden muss?

Vielleicht helfen Ihnen die folgenden Argumente weiter. Ein übermäßig hoher Energieverbrauch sowie unnötige Wartungs-, Verwaltungs- und Softwarelizenzkosten stellen eine enorme Geldverschwendung dar.

Wir helfen Ihnen dabei, professionell mit überzeugenden Argumenten für neue Investitionen zu werben. Dafür analysieren wir zuerst die aktuellen Kosten und errechnen anschließend einen realistischen ROI. Allgemeine Fallstudien mit gängigen Konfigurationen der Dell-Server der 11. Generation (mit Intel® Xeon®-Prozessor der 5500-Reihe und EqualLogic-Storage-Arrays) brachten folgende Ergebnisse zutage:

- Der Austausch der vier Jahre alten Server und Massenspeichersysteme durch Dell-Server der 11. Generation und EqualLogic-Storage-Arrays hatte sich nach 9 Monaten bezahlt gemacht!
- Bis zu 39 % geringere Gesamtbetriebskosten im Vergleich zu einer Konfiguration von HP mit vergleichbarer Leistung<sup>2</sup>

Wir helfen Ihnen dabei, Ihre Argumente vorzutragen. Wenn Sie eine unverbindliche Vorab-Besprechung wünschen, wenden Sie sich über die unten angegebene Telefonnummer an uns.



**COSUS**  
IT BUSINESS LÖSUNGEN

[www.cosus.de](http://www.cosus.de)



Powerful.  
Intelligent.

<sup>1</sup>Unabhängige Studie von Principled Technologies, Inc mit dem Titel „Initial investment payback analysis: Dell PowerEdge R710 solutions vs. Dell PowerEdge 2850 solution“ (Amortisationsanalyse: Vergleich zwischen Dell PowerEdge R710 und Dell PowerEdge 2850). ([http://www.principledtechnologies.com/Clients/Reports/Dell/Payback period - Dell R710 v Dell 2850 Flat-out.pdf](http://www.principledtechnologies.com/Clients/Reports/Dell/Payback%20period%20-%20Dell%20R710%20v%20Dell%202850%20Flat-out.pdf))

<sup>2</sup>Unabhängige Studie von Principled Technologies, Inc mit dem Titel „Total cost of ownership (TCO) of Dell PowerEdge R710 and HP ProLiant DL385 G5 rackserver solutions“ (Gesamtbetriebskosten von Dell PowerEdge R710- und HP ProLiant DL385 G5-Rack-Server-Lösungen), März 2009. (<http://www.principledtechnologies.com/Clients/Reports/Dell/R710TCO0309.pdf>)

Intel, das Intel-Logo, Xeon und „Xeon Inside“ sind Marken der Intel Corporation in den USA und anderen Ländern.



# Präzision aus dem Schwarzwald

Hugo Müller setzt auf Lösungen von COSUS



In Sachen IT fühlt sich das Schwenninger Elektrotechnikunternehmen Hugo Müller bei COSUS bestens aufgehoben. Einige Projekte hat man gemeinsam erfolgreich umgesetzt. Jüngstes Beispiel: Die Einführung der ERP-II-Software Semiramis.

Monate. Gemeinsam wurden diese Herausforderung in Angriff genommen und erfolgreich gemeistert.

## Unternehmensweite Prozessbeschleunigung

Im Elektronikhandel gibt es viele Anforderungen. Beispielsweise wurde eine webfähige Software benötigt, um eine Auftragsabwicklung via Internet zu ermöglichen. Den Usern soll eine moderne, ergonomische Benutzeroberfläche zur Verfügung stehen. Gefordert sind ebenso flexible Lösungen für betriebswirtschaftliche Aufgabenbereiche in mittelständischen Unternehmen. Bei Bedarf sollte sich das bestehende Softwarepaket erweitern lassen (Bausteinprinzip) und die einzelnen Frameworks sollten sich perfekt ergänzen und nahtlos ineinander greifen.

Um sich im umkämpften Elektrotechnikmarkt erfolgreich zu behaupten, setzt Hugo Müller auf die ständige Optimierung seines Standardprogramms und auf eine zunehmende Individualisierung seiner kundenspezifischen Produkte.

Die Verantwortlichen des Unternehmens wissen, wie wichtig die Konzentration auf Kerngeschäft und die Effizienz der Geschäftsabläufe sind. „Wir wissen, wie wichtig, eine leistungsfähige und zuverlässige IT für unser Unternehmen sind. Deshalb haben wir uns für COSUS als IT-Partner entschieden, der uns mit

Mit Semiramis für die Zukunft bestens gerüstet



technischen und beraterischen Dienstleistungen

zur Seite steht“, bringt es Hugo Müller auf den Punkt.

Besonders eng terminiert, war die Einführung des ERP-Systems Semiramis: Zwischen der Entscheidung, eine neue Software einzuführen und dem Echtstart lagen nur ganze vier

## Effiziente ERP-Software für den Mittelstand

Semiramis erfüllt diese Anforderungen bestens. Mit seiner 100%igen Java- und Webfähigkeit, sowie der fortschrittlichen Archi-

## Unternehmen

### Hugo Müller GmbH & Co. KG

- Gegründet 1929 von Hugo Müller
- Firmensitz: Villingen-Schwenningen
- Branche: elektrotechnische und elektronische Produkte
- Vertriebspartner im In- und Ausland

tektur, hat man eine langfristige Lösung, an die man sich ruhigen Gewissens lange Zeit binden kann. Denn sie bietet Offenheit, Performance, Skalierbarkeit, Erweiterbarkeit und kann sich künftigen Trends flexibel anpassen. Informationen aus allen Bereichen des Unternehmens werden per Knopfdruck zur Verfügung gestellt. Dadurch liefert Semiramis wichtige Entscheidungshilfen, nicht nur für den Geschäftsführer. Auf der anderen Seite ermöglicht es die optional erhältliche und bereits vorkonfigurierte Datenbank, mittel- und langfristige Trends zu erkennen, um darauf zu reagieren. Hinzu kommt, dass Semiramis aufgrund seines Aufbaus schnell und einfach zu implementieren ist.

## Daten & Fakten

### Die Vorteile im Überblick:

Module: Vertrieb, Beschaffung, Lagerlogistik und Rechnungswesen.

- Gesamtschau vertriebsbezogener Prozessabläufe
- Daten sind lückenlos nachvollziehbar
- Keine Medienbrüche
- Größere Transparenz
- Termingerechte Lieferung garantiert
- Geringere Kapitalbindung durch Lagerlogistik
- Optimiertes Finanzwesen/Controlling

LINOGATE  
INTERNET TECHNOLOGIES

Was tut man, wenn man von etwas begeistert ist?

Man freut sich, dass man es hat, benutzt es weiter und manchmal EMPFIEHLT man es auch weiter! So geschehen mit dem Internet Security Gateway DEFENDO und Herrn Tobias Thriene, heute bei Cosus beschäftigt.

Herr Thriene kam bei seinem vorherigen Arbeitgeber mit dem Internet Gateway DEFENDO in Berührung. Er konnte so, gewissermaßen aus der Distanz, die Entwicklung einer anfänglich reinen Firewall- und Proxy- Appliance, zu einer multifunktionalen UTM-Lösung verfolgen, die sich dann gar zum mehrfachen Testsieger in etablierten Fachzeitschriften empor schwang.

Nach seinem beruflichen Wechsel zu Cosus rief er, aufgrund seiner offenbar recht positiven Erfahrungen, beim DEFENDO-Hersteller Linogate in Augsburg an und erkundigte sich nach der Möglichkeit, die UTM-Lösung auch bei seinem neuen Arbeitgeber vertreten zu können. Hinzu kam, dass nicht nur Herr Thriene gute Erfahrungen mit DEFENDO machte – nein - auch Linogate machte gute Erfahrungen mit Herrn Thriene, in seiner Funktion als engagierter Reseller.

Das ist bereits Geschichte, denn natürlich war man bei Linogate bereit, diese neue Partnerschaft unter den gegebenen Umständen zu forcieren. Heute sind DEFENDO-Gateways bei Cosus für den SMB-Markt gesetzt.

Im Bereich von 5 bis 100 Usern sorgen Linogate-Produkte dafür, dass alles was da an Gefährlichem und Unerwünschtem im Internet sein Unwesen treibt, von Cosus-Kunden fern gehalten wird.

In Kürze wird DEFENDO mit einer rundum weiterentwickelten Benutzeroberfläche aufwarten. Auf der CeBIT wurde bereits eine erste Demoversion gezeigt. Bereits zu diesem frühen Stadium ist erkennbar, dass Linogate - wie schon so oft – die Messlatte abermals etwas höher legen wird.

Folgen Sie also Herrn Thrienes Empfehlung und werfen Sie zumindest mal einen scharfen Blick auf die bewährten Linogate-Gateways. Vielleicht geht's Ihnen dann wie Herrn Thriene: Sie werden begeistert sein!

FÜR IHRE SICHERHEIT  
IST DAS BESTE  
GERADE GUT GENUG?

DEFENDO

- Dynamische Firewall
- Intrusion-Prevention
- VPN-Server
- Proxy-Server
- Webseiten-Filter
- Viren-Scanner
- Mail-Server
- Spam-Filter
- Greylisting
- Web-Mail
- DMZ-ready
- Voice-over-IP ready
- Ausfall-Cluster ready



FÜR'S BÜRO



IM SERVERSCHRANK



UNTER VM WARE

DIE WOHL BEWÄHRTESTE  
INTERNET APPLIANCE ZUR ZEIT!

ERHÄLTlich HIER BEI COSUS  
IT BUSINESS LÖSUNGEN

LINOGATE  
INTERNET TECHNOLOGIES

www.linogate.com

# Moderne IT-Technik für erfolgreiches Wachstum

Langjähriger COSUS Partner: August Faller KG



Thomas Bertram,  
Prokurist und IT-Leiter  
August Faller KG

**Zwischen COSUS und dem Verpackungsspezialisten Faller besteht eine langjährige Zusammenarbeit im Bereich IT und Systemtechnik. Für das Waldkircher Unternehmen hat COSUS in den vergangenen Jahren zahlreiche IT-Projekte erfolgreich durchgeführt. Zwei davon: eine Open Source-Content Management-Lösung sowie eine hochverfügbare Lösung zur Server-Konsolidierung in Verbindung mit einer zentralen Shared-Storage-Speicherlösung, die in kürzester Projektzeit in enger Zusammenarbeit entwickelt und implementiert wurde.**

Produktivität, Qualität und Effizienz in allen Unternehmensbereichen.

**COSUS: Wie haben sich die IT-Anforderungen im Laufe der Zeit entwickelt?**

**Bertram:** Alle zentralen Prozesse in den Bereichen Auftragsbearbeitung, Produktion und Logistik werden bei Faller mittlerweile durch IT Systeme direkt gesteuert oder unterstützt. Das erfordert eine starke Vernetzung aller Unternehmensbereiche und Standorte mit einer hohen Systemverfügbarkeit und -sicherheit.

**COSUS: Welches waren die Projekthighlights mit COSUS?**

**Bertram:** Projekthighlights in den letzten Jahren waren sicherlich das Projekt „FIT“ aus dem Jahre 2003 und das Projekt „VISA“, welches im Jahr 2008 realisiert wurde. Zum Projekt FIT gehörten die Erweiterung und Migration unserer Serverland-

COSUS führte das Interview mit Thomas Bertram, IT-Leiter August Faller KG:

**COSUS: Wie hat sich August Faller in den letzten Jahren geschäftlich entwickelt?**

**Bertram:** Die August Faller KG wurde 1882 gegründet und hat sich im Lauf der Jahrzehnte von einer reinen Druckerei hin zum Spezialisten für Pharma-Packaging entwickelt. Zum Produktportfolio gehören die Herstellung von pharmazeutischen Sekundärpackmitteln wie Faltschachteln, Packungsbeilagen und Haftetiketten sowie Kombinationen dieser Produkte. Speziell entwickelte Dienstleistungen rund um die Pharma-Supply-Chain helfen unseren Kunden, Ihre Wertschöpfung zu verbessern.

**COSUS: Inwiefern trägt die IT zu einer erfolgreichen Unternehmenstätigkeit bei?**

**Bertram:** Der Trend geht weg von spezialisierten Einzelsystemen, welche oft über individuell programmierte Schnittstellen miteinander verknüpft werden mussten, hin zu integrierten Gesamtsystemen, welche über standardisierte Kommunikationsschnittstellen miteinander verbunden sind. Und das nicht nur innerhalb der eigenen Strukturen, sondern auch in Richtung einer Supply-Chain-Vernetzung mit Kunden und Lieferanten. Die Mitarbeiter in der IT werden immer stärker zu Systemintegratoren mit einem ausgeprägten Blick auf den Gesamtprozess.

**COSUS: Wie kam es zu einer Zusammenarbeit mit COSUS?**

**Bertram:** Die ersten Berührungspunkte mit COSUS gehen ins Jahr 1999 zurück. Damals mussten verschiedene zentrale Server ersetzt werden. Im Zuge dieses Projekts kam bei Faller erstmalig ein Microsoft Exchange-Server in der damaligen Version 5.0 zum Einsatz. COSUS ist seitdem ein langjähriger Partner im Bereich der IT-Systemtechnik und hat wesentliche Aufbau- sowie Ausbau-Schritte der Faller IT initiiert und begleitet.



Unternehmen	
<b>August Faller KG</b>	
Systemlieferant und Dienstleister im Bereich Pharma-Packaging	
Standorte:	Waldkirch, Binzen, Schopfheim, Großbeeren bei Berlin
Mitarbeiter:	822
Umsatz 2007:	87,4 Mio. Euro
Branche:	Pharma/Gesundheit
Produkte und Dienstleistungen:	Faltschachteln aus Karton und Mikrowelle Packungsbeilagen Haftetiketten Kombiprodukte Pharma-Supply-Chain-Beratung Pharmazeutisches Konfektionieren Pharma-Logistik
Produktionskapazität 2008:	1,5 Mrd. Faltschachteln 1,5 Mrd. Packungsbeilagen 800 Mio. Haftetiketten

schaft von Microsoft Windows NT auf 2000/2003 Server, den Aufbau einer Active Directory Verzeichnisstruktur, sowie die netzwerk- und softwaretechnische Verbindung unserer Standorte über Internet-VPN und Citrix MetaFrame. Mit dem Projektnamen VISA ist bei Faller der Einstieg in die Welt der Servervirtualisierung mittels VMWare und eines zentralen Speicher-Managements über eine SAN verbunden. Der Betrieb von zentral gehosteten Anwendungen über Citrix wurde durch die Einführung von Application-Streaming verbessert und bedient unsere in einem BladeCenter untergebrachten Citrix-Server.

**COSUS: Was schätzen Sie an COSUS?**

**Bertram:** Durch die langjährige Zusammenarbeit mit COSUS in der Systemtechnik hat sich über die Jahre hinweg ein partnerschaftliches Vertrauensverhältnis aufgebaut. Die guten Kenntnisse der Gegebenheiten vor Ort und das Verständnis für die IT-Anforderungen und -Möglichkeiten eines mittelständischen Unternehmens verhalf COSUS bei zentralen Projekten zum Zuschlag. Weitere Pluspunkte waren die fachliche Kompetenz der Mitarbeiter und die strukturierte Vorgehensweise in den Projekten. Wir gratulieren COSUS zum 20. Geburtstag und wünschen dem Unternehmen für die Zukunft alles Gute, sowie viel Erfolg.



## Gratulation zum 20-jährigen Bestehen

Soziales Engagement und Verantwortung für Auszubildende in der Region

Sehr geehrte Damen und Herren,

eine Initiative der Fa. COSUS GmbH vor über 10 Jahren führte zu einer erfolgreichen Zusammenarbeit zwischen einem Unternehmen der Region und einer staatlichen Bildungseinrichtung. Dank dieser Initiative sind wir als Kaufmännische Schulen 1 in Villingen-Schwenningen in der Lage, jungen Menschen beim Einstieg in ihre berufliche Entwicklung Zusatzangebot und Zusatzqualifikationen zu bieten. Neben den Unterrichtseinheiten speziell im EDV-Bereich kommen weitere Angebote in Form von Arbeitsgemeinschaften zum Erwerb des Europäischen Computerführerscheins (ECDL) in der unterrichtsfreien Zeit. Dabei setzen wir erfolgreich auf Freiwilligkeit und Engagement der Auszubildenden.

Den Auszubildenden werden kostenlos Fertigkeiten im Umgang mit dem Computer und moderner Bürokommunikationssoftware in ca. 65 Stunden vermittelt. Am Ende des Seminars beweisen die Auszubildenden ihre neu erworbenen Fertigkeiten in einer standardisierten Online-Prüfung. Über dieses Angebot konnten Jahr für Jahr viele Auszubildenden ihre zukünftigen Chancen auf dem Arbeitsmarkt bereits während der Ausbildung erheblich verbessern. Besonders interessant ist diese Zertifizierung deshalb, weil sie europaweit Anerkennung findet und auch an Hochschulen mit entsprechenden Credit-points honoriert wird.

Dank der erfolgreichen Zusammenarbeit und großzügigen Unterstützung durch Herrn Dietrich und seinen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern wurde bereits mehreren Hundert Jugendlichen die Möglichkeit geboten, den Kurs und die Prüfungen erfolgreich zu absolvieren. Die Dauer des Engagements und die hohe Anzahl an Teilnehmern sprechen dabei für den Erfolg der Initiative.

Wir möchten der Firma COSUS GmbH mit ihren Mitarbeitern und Herrn Knorpp von der PE-Stiftung zum Jubiläum im Namen unserer Schule und der geförderten Absolventen unsere herzlichen Glückwünsche aussprechen. Damit verbinden wir auch den Dank für die großzügige Förderung junger Menschen durch materielle Hilfe und ihrer Bereitschaft zu hohem persönlichem Engagement.

Weißer, OStD  
Schulleiter

Glunk, StD  
Abteilungsleiter Berufsschule